

## Stabil tillväxt och finansiell utveckling

### Fjärde kvartalet 2019

- Koncernens nettoomsättning ökade med 10 procent till 763 MSEK (692), varav organisk tillväxt uppgick till 5 procent. Företagsförvärv bidrog med 3 procent och valuta med 2 procent
- Nettoomsättningen i Product & Solutions uppgick till 554 MSEK (516) och i Installation Services till 232 MSEK (198)
- EBITDA ökade med 49 procent till 91 MSEK (61), varav 12 MSEK avser effekter från IFRS 16
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade med 31 procent till 62 MSEK (47), varav 0 MSEK avser effekter från IFRS 16
- Avkastning på sysselsatt kapital (R12) uppgick till 14,2 procent (14,0)
- Operativt kassaflöde uppgick till 137 MSEK (84), varav 12 MSEK avser effekter från IFRS 16
- Resultat per aktie före utspädning var 2,56 SEK (1,03) och efter utspädning 2,54 SEK (1,03)

### Januari–december 2019

- Koncernens nettoomsättning ökade med 16 procent till 3 122 MSEK (2 680), varav organisk tillväxt uppgick till 7 procent. Företagsförvärv bidrog med 7 procent och valuta med 2 procent
- Nettoomsättningen i Product & Solutions uppgick till 2 358 MSEK (2 023) och i Installation Services till 866 MSEK (752)
- EBITDA ökade med 35 procent till 371 MSEK (274), varav 48 MSEK avser effekter från IFRS 16
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade med 23 procent till 260 MSEK (212), varav 2 MSEK avser effekter från IFRS 16
- Operativt kassaflöde uppgick till 306 MSEK (180), varav 48 MSEK avser effekter från IFRS 16
- Vinst per aktie före utspädning var 8,19 SEK (6,30) och efter utspädning 8,13 SEK (6,30)
- Styrelsen föreslår en kontant utdelning om 4,50 SEK (4,00) per aktie

### Finansiella nyckeltal \*

Belopp i MSEK om inget annat anges	Kv4 2019	Kv4 2018	Förändr.	12M 2019	12M 2018	Förändr.
Nettoomsättning	763	692	10%	3 122	2 680	16%
Bruttoresultat	200	174	14%	813	680	20%
Bruttoresultat %	26,2%	25,2%	1,0pp	26,1%	25,4%	0,7pp
EBITDA	91	61	49%	371	274	35%
EBITDA-marginal, %	12,0%	8,9%	3,1pp	11,9%	10,2%	1,6pp
EBIT	62	47	31%	260	212	23%
EBIT-marginal, %	8,2%	6,9%	1,3pp	8,3%	7,9%	0,4pp
Avkastning på sysselsatt kapital, %	n/a	n/a	n/a	14,2%	14,0%	n/a
Resultat efter skatt	61	25	146%	196	152	29%
Operativt kassaflöde	137	84	64%	306	180	70%
Nettoskuld	610	442	38%	610	442	38%
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,56	1,03	148%	8,19	6,30	189%
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,54	1,03	146%	8,13	6,30	29%

\*Kv4 2019 och 12M 2019 har påverkats av tillämpning av IFRS 16, medan jämförelsetalen inte har omräknats. För ytterligare information, se sid 17.

### Utsikter för verksamhetsåret 2020

För verksamhetsåret 2020 bedöms den allmänna marknadsutvecklingen vara i linje med 2019 inom de flesta marknaderna. Nordic Waterproofing räknar med att uppnå de finansiella målen och att den organiska tillväxten kommer att överstiga den allmänna tillväxten på de marknader koncernen arbetar på. Rörelseresultatet (EBIT) förväntas vara i linje med 2019, förutsatt jämförbara vinterförhållanden under det fjärde kvartalet.

Om inte annat anges avser siffror inom parentes föregående år eller motsvarande period föregående år avseende resultaträknings- respektive kassaflödesposter samt utgången av föregående år eller motsvarande period föregående år avseende balansräkningsposter. Se sid 22-23 för definitioner av finansiella och alternativa nyckeltal.

## Meddelande från VD

### Stabil tillväxt och finansiell utveckling

Jag är åter stolt över att kunna rapportera vårt bästa år någonsin, både avseende försäljning och resultat. Koncernens nettoomsättning för helåret uppgick till 3 122 MSEK, en ökning med 16 procent, och EBIT ökade med 23 procent till 261 MSEK. Nettoomsättningen i det fjärde kvartalet ökade med 10 procent jämfört med föregående år, från 692 MSEK till 763 MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 5 procent, förvärven bidrog med 3 procent och valutomräkningseffekterna var 2 procent.

EBIT uppgick till 62 MSEK i det fjärde kvartalet, vilket motsvarar en ökning om 31 procent jämfört med föregående års resultat om 47 MSEK. Samtidigt ökade EBITDA med 49 procent, från 61 MSEK till 91 MSEK.

Vårt större förvärv under 2019, Distri Pond, har utvecklats i linje med våra förväntningar och bidragit till Nordic Waterproofings omsättningsökning och helårsresultat.

Koncernen tillväxt på 10 procent under det fjärde kvartalet påverkades främst av stark försäljning inom SealEco och Taasinge Group, men även inom låglutande tak i Finland och Danmark. Medan rörelsesegmentet Products & Solutions rapporterade en försäljningsökning om 7 procent, ökade rörelsesegmentet Installation Services med 17 procent.

Som kommunicerats tidigare fortsatte utmaningarna inom Taasinge Group, vår verksamhet för prefabricerade element, under det fjärde kvartalet. Ett omfattande vinstförbättringsprogram implementeras och organisatoriska förändringar har genomförts. Jag är glad över att kunna meddela att både RVT i Norge och Taasinge Elementer i Danmark uppvisar starka orderböcker vid årets utgång.

Veg Tech, som förvärvades i juli 2018, fortsatte uppvisa stark försäljning och bidrog positivt till den organiska tillväxten och det ökade resultatet i kvartalet. Distri Pond, som förvärvades i februari 2019, gick in i lågsäsong under det fjärde kvartalet men resultatet för helåret var i linje med våra förväntningar vid förvärvstidpunkten.

Försäljningen av bitumenprodukter i de nordiska länder var i linje med föregående år. I Norge upplever vi fortsatt stark konkurrens och prispress då konsolideringen inom bygghandeln pågår. Konsolideringen är märkbar även i Sverige och vi fortsätter se kundflyttningar mellan olika bygghandelskedjor. Å andra sidan är den svenska marknaden för låglutande tak fortsatt stabil och vi ser bara en mindre påverkan från den svagare marknaden för husbyggnation. I Danmark är marknaden för låglutande tak fortsatt stark även om den organiska tillväxten har planat ut i år. Den finska bygghandelsmarknaden är något svagare med lägre volymer är under motsvarande period föregående år. Försäljningen i SealEco och gummiduksverksamheten ökade under det fjärde kvartalet, delvis drivet av Distri Pond som förvärvades tidigare i år.



Martin Ellis,  
VD och koncernchef

### jan-dec 2019

Nettoomsättning:  
**3 122 MSEK (2 680)**

EBITDA:  
**371 MSEK (274)**  
**11,9% (10,2%)**

EBIT:  
**260 MSEK (212)**  
**8,3% (7,9%)**

Avkastning på sysselsatt  
kapital (R12):  
**14,2% (14,0%)**

Inom segmentet Installation Services var aktiviteten högre, framför allt inom verksamheten för låglutande tak men även SPT uppvisade stark försäljning då ett kryssningsfartygsprojekt avslutades under det fjärde kvartalet. Vi är glada över att se en betydande effekt av förra årets vinstförbättringsprogram inom vår verksamhet för installationstjänster i Finland, inklusive ett mer selektivt förhållningssätt till installationsprojekt samt ett effektivare genomförande av projekten. Framtidsutsikterna avseende efterfrågan i Finland är fortsatt något negativa. Ordergången under fjärde kvartalet var lägre jämfört med föregående år, dock med en god projektmarginal. Våra danska franchiseföretag upplever en fortsatt stark marknad och presterade mycket bra även under det fjärde kvartalet, med starka orderböcker och ett bidrag till EBIT som överstiger motsvarande period föregående år.

Under 2020 fortsätter vi fokusera på organisk tillväxt, lönsamhet och selektiva förvärv. Organisk tillväxt förväntas främst komma från våra senaste förvärv, genom fortsatt utveckling av våra plattformar för dels prefabricerade element, Taasinge, och grön infrastruktur, Veg Tech. Vad gäller förvärv så behåller vi vårt fokus på små och medelstora företag med god möjlighet till synergier med vår befintliga verksamhet.

Sist men inte minst vill jag tacka samtliga kollegor inom koncernen för de insatser som gjorts under året för att än en gång göra vår koncern framgångsrik, och som bekräftar vår decentraliserade affärsmodell. Våra medarbetare är nyckeln till att vår fortsatt höga kundnöjdhet, en kritisk del av vår framgång, vilket bekräftas av flera nomineringar till "Bästa leverantör". Våra medarbetarnas engagemang, entusiasm och kreativitet är avgörande faktorer till att göra Nordic Waterproofing ett fantastiskt ställe att arbeta på.

Vejen den 6 februari 2020



Martin Ellis,  
VD och koncernchef

## Presentation av delårsrapporten

Idag, den 6 februari 2020 kl 10:00 (CET), håller Nordic Waterproofing en telefonkonferens med webbpresentation för investerare, analytiker och medier. Presentationen sker på engelska och kan följas live via en webbsändning på [www.nordicwaterproofing.com](http://www.nordicwaterproofing.com). Presentationsmaterial inför presentationen kommer att finnas tillgängligt på webbplatsen en timme före webbsändningen startar.

För att delta, vänligen ring:

Från Sverige: 08-566 426 92

Från Danmark: +45 35 44 55 77

Från Storbritannien: +44 33 3300 9261

## Utdelningsförslag

Bolagets styrelse kommer att föreslå årsstämman den 29 april 2020 att besluta om en kontant utdelning om 4,50 SEK per aktie, totalt 107 MSEK. Detta förslag motsvarar ca 55 procent av nettovinsten.

## Bolagsstämma 2019

Bolagsstämma i Nordic Waterproofing Holding A/S kommer att hållas i Helsingborg den 29 april 2020. Information om valberedningen finns publicerad på koncernens webbplats; [www.nordicwaterproofing.com/sv/valberedning](http://www.nordicwaterproofing.com/sv/valberedning). Årsredovisningen för 2019 kommer att finnas tillgänglig på koncernens webbplats och på koncernens operativa huvudkontor från början av april 2020.

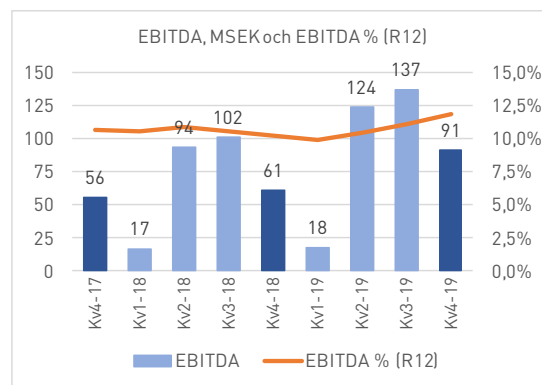
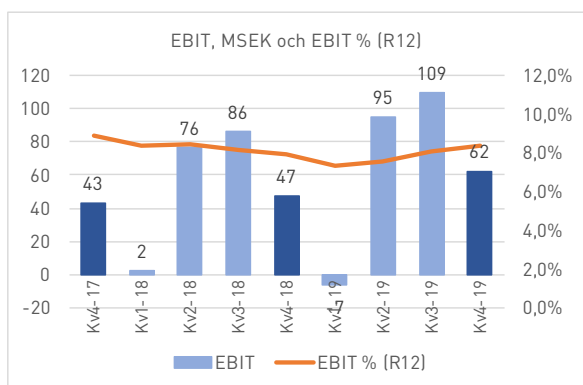
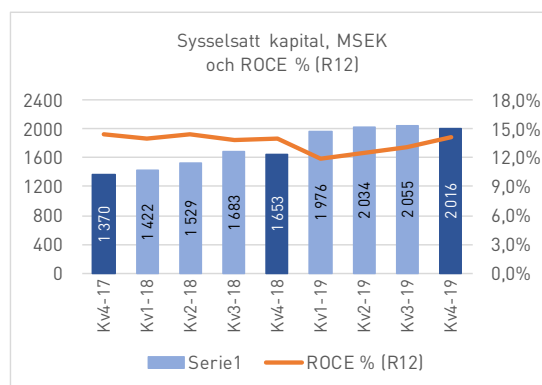
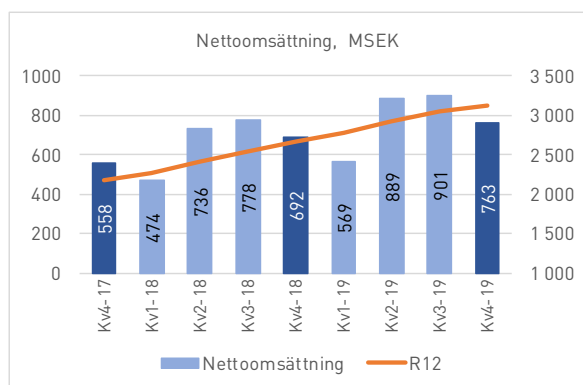
## Koncernen

### Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning för det fjärde kvartalet ökade med 10 procent till 763 MSEK (692). Den organiska tillväxten var 5 procent, förvärvade bolag bidrog med 3 procent och valutaomräkningseffekterna var positiva och påverkade nettoomsättningen med 2 procent. Nettoomsättningen för perioden januari-december ökade med 16 procent till 3 122 MSEK (2 680). Förvärvade bolag bidrog med 7 procent, medan den organiska tillväxten var 7 procent. Valutaomräkningseffekterna var positiva och påverkade nettoomsättningen med 2 procent.

<b>Analys av nettoomsättningen</b>	<b>Kv4 2019</b>	<b>Kv4 2019</b>	<b>12M 2019</b>	<b>12M 2019</b>
	<b>(%)</b>	<b>(MSEK)</b>	<b>(%)</b>	<b>(MSEK)</b>
Föregående period		692		2 680
Organisk tillväxt	5%	34	7%	181
Strukturella effekter	3%	22	7%	200
Valutaomräkningseffekter	2%	15	2%	61
<b>Innevarande period</b>	<b>10%</b>	<b>763</b>	<b>16%</b>	<b>3 122</b>

Försäljningen i Finland ökade med 15 procent i det fjärde kvartalet jämfört med motsvarande period föregående år. Försäljningen i Norge ökade med 13 procent. Den organiska tillväxten i lokal valuta i Norge var 14 procent, vilken i huvudsak förklaras av stark försäljning inom verksamheten för prefabricerade element. Försäljningen i Danmark och Sverige ökade med 4 respektive 3 procent i det fjärde kvartalet. Försäljningen i övriga Europa ökade med 21 procent i kvartalet, varav förvärvet av Distri Pond står för 16 procentenheter.



## Rörelseresultat (EBIT), EBITDA och ROCE

EBITDA för det fjärde kvartalet ökade till 91 MSEK (61) och EBITDA-marginalen ökade till 12,0 procent (8,9). EBITDA för perioden januari-december ökade till 371 MSEK (274) och EBITDA-marginalen ökade till 11,9 procent (10,2). Implementeringen av IFRS 16 har påverkat EBITDA positivt med 12 MSEK (0) under fjärde kvartalet och 48 MSEK (0) för perioden januari-december.

Rörelseresultatet (EBIT) för det fjärde kvartalet ökade till 62 MSEK (47) och EBIT-marginalen ökade till 8,2 procent (6,9). Rörelseresultatet och marginalen påverkades positivt även i det fjärde kvartalet av fördelaktiga bitumenpriser till följd av terminssäkringarna från föregående år, men även stark försäljning och fortsatt förbättrad lönsamhet inom den finska verksamheten för installationstjänster. Den positiva utvecklingen inom verksamheten för låglutande tak motverkades dock något av negativa effekter i den norska verksamheten för prefabricerade element i RVT, dels på grund negativa projektomvärderingar med även på grund av kostnader i samband med organisatoriska förändringar i lokala ledningen. Konsultkostnader i samband undersökningen av den potentiella flytten av moderbolaget från Danmark till Sverige har påverkat kvartalet med 2 MSEK. Implementeringen av IFRS 16 har endast haft marginell påverkan på EBIT, dock uppgick avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 12 MSEK under fjärde kvartalet och påverkar i huvudsak rörelsesegmentet Products & Solutions. Rörelseresultatet (EBIT) påverkades negativt till följd av avskrivningar av kundrelationer i de förvärvade bolagen, om 5 MSEK (4). Rörelseresultatet (EBIT) för perioden januari-december ökade till 260 MSEK (212) medan EBIT-marginalen ökade till 8,3 procent (7,9). Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar uppgick till 47 MSEK (0) under perioden januari-september.

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) på rullande 12-månadersbasis uppgick till 14,2 procent (14,0) för fjärde kvartalet, vilket överstiger vårt långfristiga finansiella mål på 13 procent (vilket uppdaterades i samband med införandet av IFRS 16, se sid 7).

## Finansnetto

Finansnettot under det fjärde kvartalet 2019 uppgick till 1 MSEK (-8). Skillnaden förklaras i huvudsak av en positiv värdejustering av köp- och sälloptionerna kopplade till resterande aktier i förvärvade bolag om 2 MSEK (-5) och positiva valutakursdifferenser om 6 MSEK (1), vilka motverkas av räntekostnader om -6 MSEK (-3). Finansnettot för perioden januari-december uppgick till -28 MSEK (-22), varav -19 MSEK (-11) avser räntekostnader och -2 MSEK (-7) avser värdejustering av köp- och sälloptionerna kopplade till resterande aktier i förvärvade bolag.

## Resultat före och efter skatt

Resultat före skatt för det fjärde kvartalet 2019 uppgick till 64 MSEK (39) och resultat efter skatt uppgick till 61 MSEK (25). Inkomstskatten uppgick till -2 MSEK (-15). Resultat före skatt för perioden januari-december uppgick till 233 MSEK (190) och resultat efter skatt uppgick till 196 MSEK (152). Inkomstskatten för perioden januari-december uppgick till -37 MSEK (-39), vilket motsvarar en effektiv skattesats om 15,8 procent (20,2). Den lägre effektiva skattesatsen förklaras i huvudsak av den betydande vinstökningen i Finland där ingen skattekostnad redovisas på grund av underskottsavdrag, men även av ökad vinstandel i de danska intressebolagen samt lägre icke-avdragsgilla förvärvsrelaterade kostnader och värdejusteringar av köp- och sälloptionerna kopplade till resterande aktier i förvärvade bolag.

## Kassaflöde

Det operativa kassaflödet under det fjärde kvartalet var starkt och uppgick till 137 MSEK (84). The operativa kassaflödet var 53 MSEK högre jämfört med motsvarande period föregående år och förklaras främst av en högre EBITDA, 30 MSEK (varav 12 MSEK avser effekter från IFRS 16), samt en större minskning av rörelsekapitalet, 30 MSEK, jämfört med föregående år.

Kassaflödet från den löpande verksamheten under det fjärde kvartalet var 64 MSEK bättre än motsvarande period föregående år och uppgick till 154 MSEK (90), till följd av ökad EBITDA och en större minskning av rörelsekapitalet jämfört med föregående år.

Kassaflödet från investeringsverksamheten under det fjärde kvartalet uppgick till -18 MSEK (-41). Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 22 MSEK (18), medan företagsförvärv uppgick till 0 MSEK (12).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under fjärde kvartalet till -68 MSEK (-18) till följd av återbetalning av lån om -73 MSEK (-76), varav -12 MSEK (0) avser effekter från IFRS 16. Återstående skillnad förklaras i huvudsak av föregående års utnyttjande av koncernens beviljade checkkredit under det fjärde kvartalet.

## Investeringar och avskrivningar

Bruttoinvesteringarna exklusive förvärv under det fjärde kvartalet 2019 uppgick till 8 MSEK (12), medan avskrivningarna uppgick till 12 MSEK (10). Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till följd av IFRS 16 uppgick till 12 MSEK (0). Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar uppgick till 5 MSEK (4), och förklaras i huvudsak av avskrivningar på kundrelationer i de förvärvade bolagen.

## Finansiell ställning och likviditet

Nordic Waterproofings huvudsakliga externa finansieringsavtal löper till juni 2021 och har uppdaterats i samband med förvärvet av Distri Pond i februari 2019. Finansieringsavtalet består av en lånefacilitet om 73,0 MEUR samt en kreditfacilitet om motsvarande 26,5 MEUR, varav 14,4 MEUR allokerats till koncernens cash pool. Låne- och kreditfaciliteten löper med rörlig ränta samt utan krav på amortering. Finansieringsavtalet innehåller finansiella kovenanter som följs upp kvartalsvis. Nordic Waterproofing har varje kvartal uppfyllt villkoren i kreditavtalet.

Koncernens räntebärande nettoskuld uppgick till 610 MSEK vid utgången av perioden, jämfört med 442 MSEK vid utgången av föregående år. Ökningen om 168 MSEK under perioden januari-december förklaras i huvudsak av IFRS 16 (131 MSEK) och förvärvsvärde (enterprise value) avseende Distri Pond i februari (ca 118 MSEK). Koncernens likvida medel uppgick till 197 MSEK (106) vid periodens slut. Eftersom ingen del, 0 MSEK (57) av koncernens beviljade checkkredit om 150 MSEK (148) var utnyttjad vid utgången av kvartalet, uppgick totala tillgängliga likvida medel till 347 MSEK (197) vid utgången av kvartalet.

Skuldsättningen, beräknad som räntebärande nettoskuld/EBITDA under den senaste tolv månadersperioden, var 1,6 ggr (1,6 ggr) vid utgången av perioden, och nettoskuldsättningsgraden var 0,5 ggr (0,4 ggr).

## Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Inga betydande förändringar har ägt rum under perioden.

## Medarbetare

Medelantalet anställda (uttryckt som heltidsekvivalenter) uppgick till 1 096 under fjärde kvartalet 2019, jämfört med 1 071 samma period föregående år. Ökningen förklaras främst av koncernens företagsförvärv under 2019.

## Väsentliga händelser under perioden

I oktober 2019 meddelade Jonas Olin att han kommer att lämna sin tjänst som CFO för Nordic Waterproofing. Jonas Olin ingår i koncernledningen och kommer att ha kvar sina ansvarsområden som CFO och IR-ansvarig på Nordic Waterproofing tills han lämnar sin post i april 2020.

Den 10 december 2019 meddelades att styrelsen för Nordic Waterproofing Holding A/S har beslutat att undersöka möjligheterna för att genomföra en flytt av moderbolagets säte från Danmark till Sverige. Den underliggande verksamheten förblir oförändrad och inga medarbetare förväntas påverkas av flytten. Avsikten är att genomföra flytten av moderbolagets säte under 2020.

Den 11 december 2019 meddelade koncernen att Per-Olof Schrewelius, som idag är CFO på Alligator Bioscience AB, har utsetts till ny CFO och IR-ansvarig. Per-Olof tillträder hos Nordic Waterproofing i mars 2020 och kommer att ingå i koncernledningen.

Den 13 december 2019 ansökte Nordic Waterproofings leverantör Nynas AB (publ) om företagsrekonstruktion. Nordic Waterproofings initiala bedömning är att Nynas beslut inte påverkas Nordic Waterproofings verksamhet. Ledningen i Nordic Waterproofing har under en längre tid följt utvecklingen i Nynas, en viktig leverantör av bitumen som är en råvara som används till flera av Nordic Waterproofings nyckelprodukter. Koncernen har valt att i ökande grad komplettera med flera leverantörer för att säkra leveranser av bitumen i det fall Nynas inte längre kan fullfölja sina åtaganden. Produktionen är begränsad under vinterperioden och bedömningen i dagsläget är därför att koncernens verksamhet inte kommer att påverkas som en följd av Nynas beslut.

## Väsentliga händelser efter periodens slut

Inga väsentliga händelser har inträffat efter 31 december 2019.

## Finansiella mål

Nordic Waterproofings styrelse har uppdaterat bolagets långfristiga finansiella mål med effekt från 2 maj 2019. Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) ska uppgå till minst 13 procent. Räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA ska inte överstiga 3,0 ggr. Båda målen, mätta för räkenskapsåret som helhet och vid årets slut, återspeglar effekterna av IFRS 16 samt upphörd redovisning av jämförelsestörande poster. Båda finansiella målen är jämförbara med tidigare mål med oförändrad ambitionsnivå. Tillväxtmålet, där koncernens organiska tillväxt ska överstiga marknadstillväxten, med tillägg för förväntad tillväxt genom selektiva förvärv, är oförändrat.

## Moderbolaget

Moderbolaget, Nordic Waterproofing Holding A/S, är ett holdingbolag utan egen verksamhet. Moderbolagets resultat avspeglar främst nettointäkter för gemensamma koncertjänster och avdrag för löner, övrig ersättning och liknande utgifter.

## Incitamentsprogram

Årsstämman i april 2019 beslutade att bemyndiga styrelsen att införa ett långsiktigt incitaments-program ("LTIP 2019") som ska omfatta högst 30 anställda i koncernen. Deltagarna ska kostnadsfritt tilldelas prestationsaktierätter som berättigar tilldelning av aktier i bolaget. Efter en treårsperiod, när målen är uppfyllda, tilldelas den enskilda deltagaren aktier i bolaget. Målet följs upp årligen och utfallet beräknas efter tre år. Prestationsaktier tilldelas endast om deltagaren fortfarande är anställd av bolaget och inte har sagt upp sig eller blivit uppsagd under treårsperioden. Målet för deltagarna baseras på en årlig ökning av rörelseresultatet ("EBIT-tillväxt").

Enligt IFRS 2 uppskattas den totala kostnaden, inklusive sociala avgifter, uppgå till högst 10 MSEK över treårsperioden, förutsatt att rörelseresultatet (EBIT) i genomsnitt ökar med 10 procent.

Inga nya aktier kommer att emitteras i bolaget till följd av LTIP 2019. Bolaget kommer emellertid att förvärva 143 038 egna aktier motsvarande 0,59 procent av antalet utestående aktier och röster i bolaget för att säkerställa tilldelning av aktier under LTIP 2019 och för att säkra och täcka sociala avgifter. Kostnaderna för incitamentsprogrammet förväntas att få en marginell effekt på Nordic Waterproofing-koncernens finansiella nyckeltal.

Totalt har Bolaget etablerat tre incitamentsprogram ("LTIP 2017", "LTIP 2018" and "LTIP 2019). Den totala kostnaden, inklusive sociala avgifter, beräknas uppgå till högst 10 MSEK för respektive program förutsatt att rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster i genomsnitt ökar med 10-12 procent. Inga nya aktier kommer att emitteras till följd av programmen. Bolaget kommer emellertid att förvärva egna aktier för att säkerställa tilldelning av aktier och för att säkra och täcka sociala avgifter. Kostnaden för incitamentsprogrammen förväntas få en marginell effekt på Nordic Waterproofing-koncernens finansiella nyckeltal. Maximala antalet aktier som kan komma att tilldelas för LTIP 2017, LTIP 2018 och LTIP 2019 är 98 843, 140 731 respektive 143 038. Per den 31 december 2019 har bolaget förvärvat 200 000 (0) egna aktier.

## Aktier och aktiekapital

Aktiekapitalet per den 31 december uppgick till 24 084 TDKK och antalet utestående aktier uppgick till 24 083 935. Bolaget har ett (1) aktieslag. Varje aktie berättigar till en röst vid en bolagsstämma. Per den 31 december 2019 hade Nordic Waterproofing Holding A/S fler än 3 800 aktieägare och äger själv 200 000 egna aktier (0,8% av totala antalet aktier) som en följd av återköpsprogrammet kopplat till de långsiktiga incitamentsprogrammen.

Ingen förändring i antalet aktier eller i aktiekapitalet har ägt rum under fjärde kvartalet 2019.

## Aktieägarstruktur

Största aktieägare i Nordic Waterproofing Holding A/S per den 31 december 2019 visas nedan.

Ägare	Antal aktier	Kapital, %	Röster, %
Svolder	3 100 479	12,9%	13,0%
Swedbank Robur Fonder	2 187 095	9,1%	9,2%
Mawer Investment Management	2 170 897	9,0%	9,1%
Carnegie Fonder	1 705 755	7,1%	7,1%
Länsförsäkringar Fonder	1 579 471	6,6%	6,6%
Handelsbanken Fonder	1 328 044	5,5%	5,6%
Catella Fonder	1 037 205	4,3%	4,3%
Prior & Nilsson Fonder	931 156	3,9%	3,9%
Tredje AP-fonden	865 707	3,6%	3,6%
Canaccord Genuity Wealth Management	563 723	2,3%	2,4%
<b>Summa 10 största aktieägare</b>	<b>15 469 532</b>	<b>64,2%</b>	<b>64,8%</b>
Övriga aktieägare	8 414 403	34,9%	35,2%
<b>Totalt antal röster</b>	<b>23 883 935</b>	<b>99,2%</b>	<b>100,0%</b>
Eget innehav	200 000	0,8%	n/a
<b>Totalt antal aktier</b>	<b>24 083 935</b>	<b>100,0%</b>	<b>n/a</b>

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen. Innehav hos depåförvaltare redovisas i "övriga aktieägare".



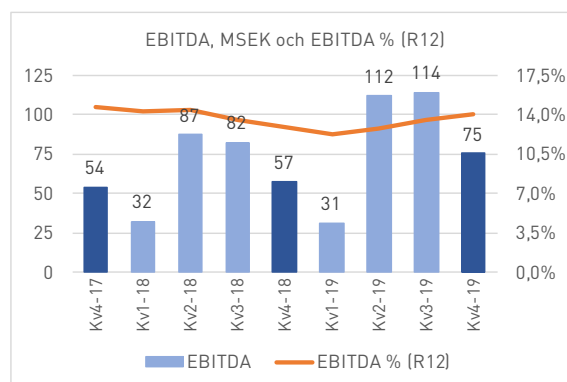
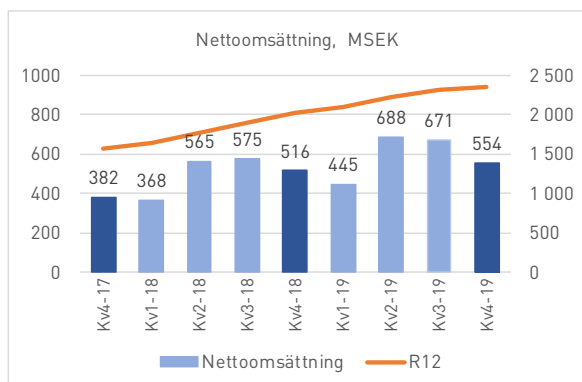
## Rörelsesegment

### Products & Solutions

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet 2019 ökade med 7 procent jämfört med motsvarande period föregående år, och uppgick till 554 MSEK (516). Den organiska tillväxten var 2 procent, medan förvärven bidrog med 4 procent och valutaomräkningseffekter med 1 procent. Försäljningen i Norge ökade med 13 procent. Den organiska tillväxten i lokal valuta i Norge var 14 procent, vilken i huvudsak förklaras av ökad försäljning inom verksamheten för prefabricerade element. Försäljningen i Danmark och Sverige ökade med 4 respektive 3 procent i det fjärde kvartalet, medan försäljningen i Finland minskade med 1 procent. Försäljningen i övriga Europa ökade med 21 procent, varav Distri Pond som förvärvades i februari 2019 bidrog med 16 procentenheter.

<b>Analys av nettoomsättningen, Products &amp; Solutions</b>	<b>Kv4 2019 (%)</b>	<b>Kv4 2019 (MSEK)</b>	<b>12M 2019 (%)</b>	<b>12M 2019 (MSEK)</b>
Föregående period		516		2 023
Organisk tillväxt	2%	9	5%	101
Strukturella effekter	4%	22	10%	200
Valutaomräkningseffekter	1%	7	2%	34
<b>Innevarande period</b>	<b>7%</b>	<b>554</b>	<b>17%</b>	<b>2 358</b>

EBITDA uppgick till 75 MSEK (57) och EBITDA-marginalen uppgick till 13,6 procent (11,1) under fjärde kvartalet. Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar som en konsekvens av tillämpningen av IFRS 16 från 1 januari 2019 och som avser rörelsesegmentet Products & Solutions uppgick till -10 MSEK under fjärde kvartalet och -39 MSEK för perioden januari-december. Rörelseresultatet (EBIT) för Products & Solutions för det fjärde kvartalet 2019 uppgick till 51 MSEK (46). EBIT-marginalen uppgick till 9,2 procent (8,8).



## Installation Services

Rörelsesegmentets verksamhet består till största delen av koncernens helägda bolag i Finland, samt delägda franchise-bolag i Danmark. Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet 2019 ökade med 17 procent jämfört med motsvarande period föregående år, och uppgick till 232 MSEK (198). Den organiska tillväxten om 13 procent påverkades av stark försäljning inom dels installationstjänster, dels inom golvbeläggning på kryssningsfartyg då en större order slutfördes under det fjärde kvartalet. Valutaomräkningseffekterna var positiva och påverkade nettoomsättningen med 4 procent.

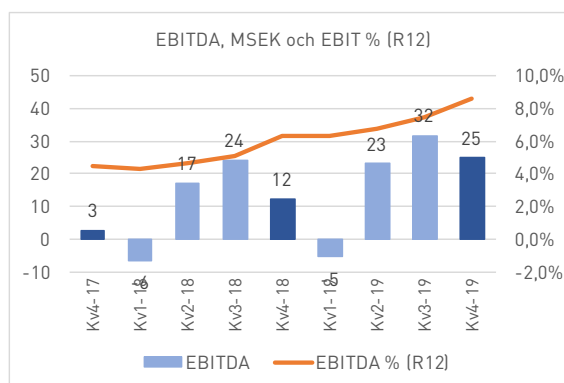
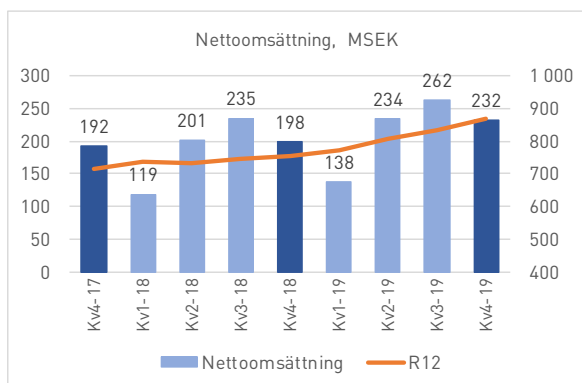
	Kv4 2019 (%)	Kv4 2019 (MSEK)	12M 2019 (%)	12M 2019 (MSEK)
<b>Analys av nettoomsättningen, Installation Services</b>				
Föregående period		198		752
Organisk tillväxt	13%	26	12%	87
Strukturella effekter	0%	0	0%	0
Valutaomräkningseffekter	4%	8	3%	27
<b>Innevarande period</b>	<b>17%</b>	<b>232</b>	<b>15%</b>	<b>866</b>

Orderingången under det fjärde kvartalet minskade med 36 procent jämfört med föregående år, och var lägre både inom installationstjänster och golvbeläggning. Orderboken var 26 procent lägre i slutet av december 2019 jämfört med samma tidpunkt föregående år. Orderboken inom golvbeläggning förklarar 16 procentenheter då orderboken i SPT per den 31 december inte innehåller något kryssningsfartyg.

### Orderingång och orderbok

Belopp i MSEK, om inte annat anges	Kv4 2019	Kv4 2018	Förändr.	12M 2019	12M 2018	Förändr.
Orderingång under perioden	75	118	-36%	516	535	-4%
Orderbok vid utgången av perioden	177	241	-26%	177	241	-26%

EBITDA var stark och uppgick till 25 MSEK (12) och EBITDA-marginalen uppgick till 10,7 procent (6,2) under fjärde kvartalet. De finska bolagen uppvisade fortsatta förbättringar, både vad gäller projektmarginal och lönsamhet. Även våra danska franchise-bolag fortsatte att utvecklas positivt under det fjärde kvartalet. Rörelseresultatet (EBIT) i Installation Services för det fjärde kvartalet uppgick till 21 MSEK (11). EBIT-marginalen uppgick till 9,1 procent (5,3) i kvartalet.



Not: såväl EBITDA som EBITDA % inkluderar andel av intresseföretags resultat

## Kvartalsdata, IFRS och alternativa nyckeltal

Nyckeltal (MSEK)	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Nettoomsättning	763	901	889	569	692	778	736	474
EBITDA	91	137	124	18	61	102	94	17
EBITDA-marginal, %	12,0%	15,3%	13,9%	3,1%	8,9%	13,1%	12,8%	3,6%
Rörelseresultat (EBIT)	62	109	95	-7	47	86	76	2
EBIT-marginal, %	8,2%	12,1%	10,7%	-1,2%	6,9%	11,1%	10,4%	0,5%
Avkastning på sysselsatt kapital (R12), %	14,2%	13,1%	12,5%	12,0%	14,0%	13,8%	14,5%	14,0%
Resultat efter skatt	61	78	67	-10	25	71	59	-3
Operativt kassaflöde	137	145	73	-49	84	123	39	-65
Operativt kassaflöde (R12)	306	253	230	196	180	184	163	105
Operativ cash conversion (R12), %	83%	74%	76%	71%	65%	68%	62%	44%
Nettoskuld	610	745	870	783	442	493	430	293
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,56	2,79	-0,44	1,03	2,97	2,43	-0,13	0,95

Nettoomsättning per segment (MSEK)	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Products & Solutions	554	671	688	445	516	575	565	368
Installation Services	232	262	234	138	198	235	201	119
Koncerngemensamt och eliminerings	-22	-33	-34	-14	-22	-32	-30	-12
<b>Totalt</b>	<b>763</b>	<b>901</b>	<b>889</b>	<b>569</b>	<b>692</b>	<b>778</b>	<b>736</b>	<b>474</b>

Nettoomsättning per land (MSEK)	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Sverige	124	164	171	75	121	140	122	58
Norge	99	111	122	79	88	92	86	38
Danmark	190	193	175	142	183	180	192	153
Finland	247	302	271	158	214	267	229	146
Europa	101	129	148	114	83	98	107	78
Övriga länder	1	2	3	1	3	0	0	1
<b>Totalt</b>	<b>763</b>	<b>901</b>	<b>889</b>	<b>569</b>	<b>692</b>	<b>778</b>	<b>736</b>	<b>474</b>

EBITDA per segment (MSEK)	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Products & Solutions	75	114	112	31	57	82	87	32
Installation Services	25	32	23	-5	12	24	17	-6
Koncerngemensamt och eliminerings	-9	-8	-11	-8	-8	-5	-11	-9
<b>Totalt</b>	<b>91</b>	<b>137</b>	<b>124</b>	<b>18</b>	<b>61</b>	<b>102</b>	<b>94</b>	<b>17</b>

EBIT per segment (MSEK)	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Products & Solutions	51	90	87	10	46	69	72	19
Installation Services	21	27	19	-8	11	23	16	-8
Koncerngemensamt och eliminerings	-10	-9	-12	-8	-9	-5	-11	-9
<b>Totalt</b>	<b>62</b>	<b>109</b>	<b>95</b>	<b>-7</b>	<b>47</b>	<b>86</b>	<b>76</b>	<b>2</b>

\*Kv1, Kv2, Kv3 och Kv4 2 2019 har påverkats av tillämpning av IFRS 16, medan jämförelsetalen inte har omräknats. För ytterligare information, se sid 17.

## Yttrande från ledningen

Koncernens styrelse och direktion har idag diskuterat och godkänt Nordic Waterproofing Holding A/S delårsrapport för perioden januari–december 2019.

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering som den har antagits av EU samt kompletterande danska krav för offentliggörande av information i delårsrapporter från börsnoterade bolag.

Vi anser att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av såväl koncernens tillgångar, eget kapital och skulder samt finansiella ställning per den 31 december 2019, som koncernens verksamhet och kassaflöde för perioden januari–december 2019.

Vi anser vidare att ledningens yttrande ger en rättvisande redogörelse av utvecklingen av koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för perioden samt beskriver de mest väsentliga riskerna och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Vejen den 6 februari 2019

### Direktion

Martin Ellis  
VD och koncernchef

### Styrelse

Ulf Gundemark  
*Ordförande*

Steffen Baungaard

Allan Jørgensen

Riitta Palomäki

Mats O. Paulsson

Kristina Willgård

## Nyckeltal för koncernen i sammandrag

Belopp i MSEK om inget annat anges	Kv4 2019	Kv4 2018	12M 2019	12M 2018
Nettoomsättning	763	692	3 122	2 680
Bruttoresultat	200	174	813	680
EBITDA	91	61	371	274
Rörelseresultat (EBIT)	62	47	260	212
Resultat efter skatt	61	25	196	152
Bruttomarginal, %	26,2%	25,2%	26,1%	25,4%
EBITDA-marginal, %	12,0%	8,9%	11,9%	10,2%
EBIT-marginal, %	8,2%	6,9%	8,3%	7,9%
Operativt kassaflöde	137	84	306	180
Operativ cash conversion, %	n/a	n/a	83%	65%
Investeringar i materiella & immateriella anläggningstillgångar	-13	-18	-65	-56
Balansomslutning	2 536	2 127	2 536	2 127
Sysselsatt kapital	2 016	1 653	2 016	1 653
Eget kapital	1 210	1 106	1 210	1 106
Nettoskuld	610	442	610	442
Nettoskuld/EBITDA, multipel	n/a	n/a	1,6x	1,6x
Räntetäckningsgrad, multipel	10,8x	14,0x	10,4x	17,3x
Soliditet, %	47,7%	52,0%	47,7%	52,0%
Nettoskuldsättningsgrad, multipel	0,5x	0,4x	0,5x	0,4x
Avkastning på eget kapital, %	n/a	n/a	17,3%	14,5%
Avkastning på sysselsatt kapital, %	n/a	n/a	14,2%	14,0%
Avkastning på sysselsatt kapital exklusive goodwill, %	n/a	n/a	28,3%	30,1%
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	23 883 935	24 082 000	23 906 146	24 083 451
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,56	1,03	8,19	6,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,54	1,03	8,13	6,30
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	50,65	45,91	50,60	45,91
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	50,23	45,91	50,23	45,91
Operativt kassaflöde per aktie före utspädning, SEK	5,75	3,48	12,82	7,47
Operativt kassaflöde per aktie efter utspädning, SEK	5,70	3,48	12,72	7,46
Antal aktier före utspädning	23 883 935	24 072 325	23 883 935	24 072 325
Antal aktier efter utspädning	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935

# Finansiella rapporter i sammandrag

## Koncernens resultaträkning och övrigt totalresultat i sammandrag

Belopp i MSEK om inget annat anges	Kv4 2019	Kv4 2018	12M 2019	12M 2018
Nettoomsättning	762,7	692,0	3 121,6	2 679,7
Kostnad för sålda varor	-563,1	-517,6	-2 308,3	-1 999,9
<b>Bruttoresultat</b>	<b>199,6</b>	<b>174,4</b>	<b>813,3</b>	<b>679,7</b>
Försäljningskostnader	-99,3	-90,9	-391,6	-322,4
Administrationskostnader	-46,5	-45,4	-185,6	-160,9
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1,5	-2,0	-5,6	-6,7
Ovriga rörelseintäkter	2,9	5,1	10,5	7,3
Ovriga rörelsekostnader	-1,8	-3,6	-4,5	-4,5
Andelar i intresseföretags resultat	8,9	9,8	23,8	19,8
<b>Rörelseresultat</b>	<b>62,3</b>	<b>47,5</b>	<b>260,3</b>	<b>212,1</b>
Finansnetto	1,2	-8,2	-27,7	-21,9
<b>Resultat före skatt</b>	<b>63,5</b>	<b>39,3</b>	<b>232,6</b>	<b>190,3</b>
Skatt	-2,3	-14,5	-36,9	-38,5
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>61,2</b>	<b>24,9</b>	<b>195,8</b>	<b>151,8</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<b>Poster som har omförts eller kan omföras till resultatet för perioden</b>				
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	-29,9	-8,2	13,2	32,4
Resultat vid säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet	0,0	0,3	-2,3	-6,8
Vinst/förlust på säkring av råmaterial	4,3	-32,9	0,1	3,2
Skatt på vinst/förlust i övrigt totalresultat	-0,9	7,0	0,5	0,8
<b>Övrigt totalresultat efter skatt</b>	<b>-26,5</b>	<b>-33,7</b>	<b>11,4</b>	<b>29,7</b>
<b>Totalresultat efter skatt</b>	<b>34,7</b>	<b>-8,9</b>	<b>207,2</b>	<b>181,4</b>
<b>Resultat efter skatt hänförligt till:</b>				
Moderbolagets ägare	62,3	25,4	197,9	152,1
Innehav utan bestämmande inflytande	-1,1	-0,5	-2,1	-0,3
<b>Totalresultat efter skatt hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare	36,2	-7,9	209,0	181,7
Innehav utan bestämmande inflytande	-1,5	-0,9	-1,8	-0,3
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	23 883 935	24 082 000	23 906 145	24 083 451
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,56	1,03	8,19	6,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,54	1,03	8,13	6,30

## Koncernens balansräkning i sammandrag

Belopp i MSEK om inget annat anges	31 dec 2019	31 dec 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	1 085,0	975,4
Materiella anläggningstillgångar	388,9	268,1
Finansiella anläggningstillgångar	102,3	64,0
Uppskjutna skattefordringar	0,8	0,0
Andra långfristiga fordringar	21,4	16,3
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>1 598,4</b>	<b>1 323,8</b>
Varulager	382,5	345,8
Kundfordringar	273,5	261,5
Fordringar avseende pågående entreprenaduppdrag	51,5	54,3
Skattefordringar	1,5	2,4
Ovriga kortfristiga fordringar	32,0	33,5
Likvida medel	196,9	105,6
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>937,9</b>	<b>803,2</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>2 536,2</b>	<b>2 127,0</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
Aktiekapital	30,0	30,0
Egna aktier	-15,6	-0,8
Reserver	62,0	50,9
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	1 119,2	1 010,0
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	<b>1 195,5</b>	<b>1 090,0</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	14,1	15,6
<b>Summa eget kapital</b>	<b>1 209,6</b>	<b>1 105,6</b>
Långfristiga räntebärande skulder	762,7	416,3
Ovriga långfristiga skulder	43,2	38,1
Ovriga avsättningar	5,8	5,9
Uppskjutna skatteskulder	91,1	75,2
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>902,8</b>	<b>535,4</b>
Kortfristiga räntebärande skulder	44,2	131,0
Leverantörsskulder	130,1	129,2
Skulder avseende pågående entreprenaduppdrag	20,3	15,5
Skatteskulder	5,7	11,7
Ovriga kortfristiga skulder	223,4	198,5
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>423,8</b>	<b>485,9</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>2 536,2</b>	<b>2 127,0</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Specifikation till förändring av eget kapital (MSEK)	12M 2019	12M 2018
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>		
Ingående balans	1 090,0	1 009,4
Summa totalresultat	209,0	181,7
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	0,0	-10,0
Utdelning	-95,5	-90,3
Återköp av egna aktier	-14,8	-0,8
Avsättning för långsiktiga incitamentsprogram	6,9	0,0
<b>Utgående balans</b>	<b>1 195,5</b>	<b>1 090,0</b>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>		
Ingående balans	15,6	0,5
Summa totalresultat	-1,8	-0,3
Förvärv	0,3	15,4
Utdelning	-0,7	0,0
Aktieägartillskott	0,6	0,0
<b>Utgående balans</b>	<b>14,1</b>	<b>15,6</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL, UTGÅENDE BALANS</b>	<b>1 209,6</b>	<b>1 105,6</b>

## Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Belopp i MSEK, om inget annat anges	Kv4 2019	Kv4 2018	12M 2019	12M 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat	58,9	47,5	256,9	212,1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	36,1	5,4	93,1	38,9
Erhållna räntor	0,1	0,4	0,8	0,8
Betalda räntor	-6,0	-2,7	-22,4	-10,6
Erhållen utdelning	0,9	0,3	18,9	12,1
Betald inkomstskatt	-12,0	-10,5	-40,5	-37,2
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>78,0</b>	<b>40,4</b>	<b>306,8</b>	<b>216,1</b>
<b>Kassaflöde från förändringa i rörelsekapital</b>				
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-13,4	9,7	-4,9	-31,5
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	252,1	143,9	11,3	-1,7
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-162,6	-103,8	-1,0	1,9
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>154,2</b>	<b>90,2</b>	<b>312,2</b>	<b>184,8</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-14,5	-11,2	-19,5	-20,2
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-7,9	-6,8	-45,3	-35,5
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	0,2	0,1	1,6	0,2
Förvärv av rörelse, netto likviditetspåverkan	0,0	-12,2	-48,6	-228,2
Förvärv av andelar i intresseföretag	2,8	-4,4	-31,2	-19,4
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar	0,0	-6,8	0,0	-8,1
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-18,3</b>	<b>-41,2</b>	<b>-142,0</b>	<b>-311,2</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Amortering av lån	-72,7	-75,7	-340,2	-95,0
Upptagande av nya lån	3,6	58,9	370,5	259,3
Återköp av egna aktier	0,0	-0,8	-14,8	-0,8
Utdelning	0,0	0,0	-95,5	-90,3
Utbetald utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,0	-0,7	0,0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-68,5</b>	<b>-17,6</b>	<b>-80,0</b>	<b>73,2</b>
Periodens kassaflöde	67,3	31,4	90,1	-53,3
Likvida medel vid periodens början	131,7	74,0	105,6	156,8
Valutakursdifferens i likvida medel	-2,1	0,2	1,1	2,1
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>196,9</b>	<b>105,6</b>	<b>196,9</b>	<b>105,6</b>



## Noter

### Not 1 – Redovisningsprinciper

Delårsrapporten presenteras i enlighet med IAS 34 "Delårsrapportering" som den har antagits av EU samt kompletterade danska krav för upprättande av information för delårsrapporter från börsnoterade bolag. Koncernen tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) som den har antagits av EU samt den danska årsredovisningslagen. Utöver de finansiella rapporterna, lämnas också upplysningar i enlighet med IAS 34.16A i andra delar av delårsrapporten. De redovisningsprinciper som tillämpats för koncernen och moderbolaget överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpades vid upprättandet av den senaste årsredovisningen, med nedan angivna undantag avseende IFRS 16 Leases. Utöver detta särredovisas inte jämförelsestörande poster från och med 2019.

IFRS 16 Leasingavtal ersätter IAS 17 Leasingavtal och tillämpas från och med 1 januari 2019. Den nya standarden innebär att de flesta leasingavtal ska redovisas i balansräkningen (då skillnaden mellan operationell och finansiell leasing tas bort). Koncernen bedömer huruvida ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal vid avtalets början. Koncernen redovisar en nyttjanderättstillgång och en motsvarande leasingskuld för samtliga leasingavtal i vilka koncernen är leasetagare, med undantag för kortfristiga leasingavtal (avtal med en leasingperiod om maximalt tolv månader) och för avtal där den underliggande tillgången är av mindre värde. För leasingavtal som uppfyller kriterierna för undantagsreglerna redovisar koncernen leasingavgifter som en kostnad linjärt över leasingperioden. Leasingskulden redovisas initialt till nuvärdet av de framtida leasingavgifter som inte har erlagts vid leasingavtalets inledningsdatum, diskonterade med en marginell låneränta som fastställs kvartalsvis på koncernnivå per land.

Leasingskulder inkluderas på raderna för räntebärande skulder i koncernens balansräkning och redovisas i efterföljande perioder genom att skulden ökas för att återspegla effekten av låneräntan och reduceras för att återspegla effekten av erlagda leasingavgifter. Leasingskulder omvärderas med en motsvarande justering av nyttjanderättstillgången enligt de regler som återfinns i standarden. Nyttjanderättstillgången redovisas initialt till värdet av leasingskulden, med tillägg för leasingavgifter erlagda vid eller före inledningsdatum för leasingavtalet samt initiala direkta utgifter. Nyttjanderättstillgången redovisas i efterföljande perioder till anskaffningsvärde minus avskrivningar och nedskrivningar. Nyttjanderättstillgångar skrivs av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingperioden. Om ett leasingavtal överför äganderätten vid slutet av leasingperioden eller om anskaffningsvärdet inkluderar en sannolik exercis av en köption, skrivs nyttjanderättstillgången av över nyttjandeperioden. Avskrivningen påbörjas per inledningsdatum för leasingavtalet. Nyttjanderättstillgångar inkluderas på raden för materiella anläggningstillgångar i koncernens balansräkning. Koncernen tillämpas IAS 36 för nedskrivning av nyttjanderättstillgångar och redovisar detta på samma sätt som beskrivs i principerna för materiella anläggningstillgångar redovisade enligt IAS 16. Variabla leasingavgifter som inte beror på index eller pris inkluderas inte i värderingen av leasingskulder och nyttjanderättstillgångar. Sådana leasingavgifter redovisas som en kostnad i rörelseresultatet i den period då de uppkommer. Koncernen tillämpar en praktisk lättnadsregel vilken medför att för leasingavtal som inte avser kontors- eller produktionslokaler separeras inte servicekomponenter från leasingavgiften, om dessa inte tydligt framgår av fakturan.

Koncernen har tillämpat den förenklade övergångsmetoden (vilket innebär att jämförelsetalen inte har räknats om). Per 1 januari 2019 har koncernen redovisat tillkommande leasingskulder om 137 MSEK och nyttjanderättstillgångar om 143 MSEK, medan förutbetalda leasingavgifter har minskat med 6 MSEK. Per 31 december 2019 redovisar koncernen leasingskulder om 111 MSEK, nyttjanderättstillgångar om 116 MSEK, medan förutbetalda leasingavgifter har minskat med 6 MSEK. Nyttjanderättstillgångarna har redovisats som materiella anläggningstillgångar. För perioden januari-december 2019 påverkades EBITDA positivt med 48 MSEK, rörelseresultatet (EBIT) med 2 MSEK och nettoresultatet med -2 MSEK.

De finansiella rapporterna presenteras i SEK avrundat till närmaste hundratusental, om inte annat anges. Denna avrundnings-process kan leda till att summan av delposterna i en eller flera rader eller kolumner inte motsvarar totalsumman för raden eller kolumnen.

## Not 2 – Alternativa nyckeltal

I denna rapport redovisar Nordic Waterproofing vissa finansiella nyckeltal vilka inte är fastställda av IFRS. Koncernen anser att dessa nyckeltal är viktiga och kompletterande information som underlättar för investerare och bolagets ledning att bedöma relevanta trender. Nordic Waterproofings definition av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra bolags definition av samma termer. Dessa nyckeltal ska således betraktas som ett komplement, snarare än ersättning, för nyckeltal som är fastställda av IFRS. De alternativa nyckeltalen som inte är fastställda av IFRS och som inte beskrivs på annan plats i denna rapport presenteras under rubriken "Definitioner – Alternativa nyckeltal, ej definierade enligt IFRS".

## Not 3 – Säsongsvariationer

Nordic Waterproofings verksamhet påverkas väsentligt av säsongsvariationer inom byggbranschen och omsättningen under årets andra och tredje kvartal svarar vanligen för omkring 60 procent av årsomsättningen. Som en effekt av vintern är årets första kvartal den svagaste perioden och under de tre senaste verksamhetsåren har det första kvartalet svarat för cirka en femtedel av koncernens årsomsättning. Det sker normalt en planerad lageruppbbyggnad av främst färdiga varor, under årets första sex månader, vilket övergår till en lagerminskning under det tredje och fjärde kvartalet till följd av ökad aktivitet på marknaden under hösten. Veg Tech är den del av vår verksamhet som är mest väderberoende och säsongsbetonad, då leverans och installation sällan äger rum under vintermånaderna.

## Not 4 – Risker och osäkerhetsfaktorer

Nordic Waterproofings verksamhet är föremål för olika risker och kan delas in i operativa, finansiella och externa risker. Operativa risker omfattar bland annat garanti- och produktansvar, nyckelpersonal, avbrott i produktionen, IT-system, immateriella rättigheter, produktutveckling, omstrukturering, förvärv och integration, försäkring och bolagsstyrning. Finansiella risker omfattar främst förändringar i växelkurser och räntesatser samt risker som hör samman med förluster i kundfordringar, likviditetsrisk, kapacitet att skaffa kapital, finansiell kreditrisk och risker som hör samman med goodwill. Externa risker omfattar bland annat risker som hör samman med marknadstrender, konkurrens, råvarupriser, politiska beslut, rättsliga tvister, skatte- och miljörisker samt väderförhållanden.

Riskhanteringen i Nordic Waterproofing är baserad på en strukturerad process för en kontinuerlig identifiering och bedömning av risker, deras sannolikhet och potentiella påverkan på koncernen. Fokus ligger på att identifiera kontrollerbara risker och hantera dem för att minska den övergripande risknivån i verksamheten. Riskerna beskrivs i koncernens årsredovisning för 2018. Utöver dessa har inga betydande ytterligare risker eller osäkerheter uppstått.

Den 13 december 2019 ansökte Nordic Waterproofings leverantör Nynas AB (publ) om företagsrekonstruktion. Nordic Waterproofings initiala bedömning är att Nynas beslut inte påverkar Nordic Waterproofings verksamhet. Ledningen i Nordic Waterproofing har under en längre tid följt utvecklingen i Nynas, en viktig leverantör av bitumen som är en råvara som används till flera av Nordic Waterproofings nyckelprodukter. Koncernen har valt att i ökande grad komplettera med flera leverantörer för att säkra leveranser av bitumen i det fall Nynas inte längre kan fullfölja sina åtaganden. Produktionen är begränsad under vinterperioden och bedömningen i dagsläget är därför att koncernens verksamhet inte kommer att påverkas som en följd av Nynas beslut.

Utöver dessa risker och osäkerheter har inga ytterligare väsentliga risker eller osäkerheter uppstått.

## Not 5 – Förvärv

Den 26 februari 2019 förvärvade Nordic Waterproofing Holding A/S:s dotterbolag Nordic Waterproofing Group AB 100 procent av aktierna i Distri Pond Group. Distri Pond ligger i Belgien och har två rörelsedrivande bolag: Distri Pond NV och Pond Technics & Training BVBA. Företaget är en ledande distributör av system för dammar på den belgiska marknaden med en årlig försäljning omkring 110 MSEK och 23 anställda. Köpeskillingen uppgick till 11,3 MEUR på kassa- och skuldfri basis och finansierades i huvudsak genom en utökning av Nordic Waterproofings befintliga kreditfaciliteter. Distri Pond konsolideras inom rörelsesegmentet Products & Solutions från och med februari 2019.

Det förvärvade bolagets nettotillgångar på förvärvsdagen:

Förvärvsanalys MSEK	Feb 2019 Distri Pond
Immateriella anläggningstillgångar	42
Materiella anläggningstillgångar	12
Varulager	27
Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar	20
Likvida medel	5
Övriga ej räntebärande skulder	-29
Räntebärande skulder	-60
Uppskjuten skatteskuld	-13
<b>Netto identifierbara tillgångar och skulder</b>	<b>4</b>
Koncerngoodwill	59
<b>Köpeskillning</b>	<b>63</b>
varav betalades kontant	52
varav uppskjuten, relaterad till säljrevers och tilläggsköpeskillning	11

Förvärvsanalysen är slutförd. Jämfört med det tidigare preliminära förvärvsanalysen har koncerngoodwill minskat medan immateriella anläggningstillgångar och uppskjutna skatteskulder ökat i samband med identifiering och fastställande av kundrelationer. Materiella anläggningstillgångar och räntebärande skulder innehåller 9 MSEK avseende nyttjanderättstillgångar respektive leasingskulder.

## Not 6 – Immateriella anläggningstillgångar

Koncernens immateriella anläggningstillgångar har i huvudsak uppstått i samband med förvärven. Övriga immateriella tillgångar består primärt av aktiverade kostnader för IT- och FoU-projekt.

Immateriella anläggningstillgångar, redovisat värde Belopp i MSEK, om inte annat anges	Goodwill	Kund- relationer	Övrigt	Totalt
Ingående balans, 1 januari 2019	879	69	28	975
Investeringar	0	0	10	10
Förvärv	65	42	10	117
Avskrivningar	0	-19	-7	-26
Valutakursdifferenser	8	0	0	8
<b>Utgående balans, 31 december 2019</b>	<b>952</b>	<b>92</b>	<b>41</b>	<b>1 085</b>

Gällande goodwill från förvärv, så avser 59 MSEK förvärvet av Distri Pond medan resterande del förklaras av mindre förvärv.

## Not 7 – Finansiella instrument

Finansiella instrument värderade till verkligt värde i balansräkningen består av finansiella derivat som används för att termins-säkra prisrisken som uppstår till följd av en hög sannolikhet för framtida köp av bitumenprodukter. De redovisas i balans-räkningsposterna "Övriga fordringar" och "Övriga skulder" och säkringsredovisning tillämpas. Det verkliga värdet av dessa råvaruderivat har fastställts genom en diskontering av differensen mellan det avtalade priset och de framtida priserna på redovisningsdagen för den återstående avtalsperioden. Per den 31 december 2019 hade koncernen säkrat beräknade inköp av bitumen för leverans under januari till mars och oktober till december 2020 motsvarande 15 400 ton eller ca 39 procent av den förväntade årliga inköpsvolymen av bitumen (vid motsvarande tidpunkt föregående år hade beräknade inköp av bitumen om 30 480 ton för leverans januari till december 2019 terminssäkrats, motsvarande 30 480 ton eller ca 76 procent av den förväntade årliga inköpsvolymen av bitumen). Mätningarna av verkligt värde tillhör nivå 2 i hierarkin för verkligt värde i IFRS 13.

Finansiella instrument Belopp i MSEK, om inte annat anges	Redovisat värde		Verkligt värde	
	31 dec 2019	31 dec 2018	31 dec 2019	31 dec 2018
<b>Värderingsnivå 2:</b>				
Tillgångar värderade till verkligt värde	3	3	3	3
Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	370	354	370	354
Skulder värderade till verkligt värde	0	0	0	0
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	891	734	891	734
<b>Värderingsnivå 3:</b>				
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	15	10	15	10
Skulder värderade till verkligt värde	34	32	34	32

## Not 8 – Rörelsesegment

Nordic Waterproofings verksamhet och grunden för indelningen i segment är de olika produkter eller tjänster som varje segment levererar. Koncernens rörelsesegment består av Products & Solutions och Installation Services. Products & Solutions omfattar försäljning av både egentillverkade produkter och lösningar samt externt inköpta varor och tillhörande tjänster. Installation Services omfattar koncernens hel- och delägda entreprenörsverksamheter inom takläggning. Koncernposter och Elimineringar omfattar moderbolagsfunktioner, däribland finansiell funktion, samt eliminering av intern försäljning från Products & Solutions till Installation Services.

Information om nettoförsäljningen från externa kunder, EBITDA samt rörelseresultat (EBIT) per segment framgår av tabellerna på sida 11.

Internprissättningen mellan segmenten fastställs på armslängds avstånd, dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, är välinformerade och har ett intresse av att transaktionen genomförs. Tillgångar och investeringar redovisas baserat på var tillgången är allokerad.

Belopp i MSEK om inget annat anges	Products & Solutions		Installation Services		Koncerngemensamt		Koncernen	
	12M 2019	12M 2018	12M 2019	12M 2018	12M 2019	12M 2018	12M 2019	12M 2018
Intäkter från externa kunder	2 255	1 927	866	752	0	0	3 122	2 680
Intäkter från andra segment	103	96	0	0	-103	-96	0	0
<b>Intäkter, totalt</b>	<b>2 358</b>	<b>2 023</b>	<b>866</b>	<b>752</b>	<b>-103</b>	<b>-96</b>	<b>3 122</b>	<b>2 680</b>
<b>EBITDA</b>	<b>332</b>	<b>259</b>	<b>74</b>	<b>47</b>	<b>-36</b>	<b>-32</b>	<b>371</b>	<b>274</b>
Avskrivningar	-93	-54	-15	-6	-3	-2	-110	-62
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>239</b>	<b>205</b>	<b>60</b>	<b>41</b>	<b>-38</b>	<b>-34</b>	<b>260</b>	<b>212</b>
Finansnetto							-28	-22
<b>Resultat efter finansiella poster men före skatt (EBT)</b>							<b>233</b>	<b>190</b>
Skatt							-37	-38
<b>Resultat för perioden</b>							<b>196</b>	<b>152</b>
<i>Tillgångar</i>								
Immateriella anläggningstillgångar (goodwill & kundrelationer)		838	130	127	10	10	1 085	975
Materiella anläggningstillgångar	355	256	29	12	5	1	389	268
Andelar i intresseföretag	0	0	91	55	0	0	91	55
Varulager	377	339	6	7	0	0	383	346
Övriga tillgångar	309	279	97	106	-28	-19	378	366
Ej allokerade tillgångar					210	117	210	117
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 985</b>	<b>1 711</b>	<b>353</b>	<b>308</b>	<b>198</b>	<b>108</b>	<b>2 536</b>	<b>2 127</b>
<i>Skulder och Eget kapital</i>								
Eget kapital					1 210	1 106	1 210	1 106
Övriga skulder	329	309	89	79	-38	-39	380	349
Ej allokerade skulder					947	672	947	672
<b>Summa skulder och eget kapital</b>	<b>329</b>	<b>309</b>	<b>89</b>	<b>79</b>	<b>2 118</b>	<b>1 739</b>	<b>2 536</b>	<b>2 127</b>
Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	55	44	8	6	2	6	65	56

## Not 9 – Närståendetransaktioner

Koncernen har närståenderelation med intresseföretag så som angetts i not 16 i årsredovisning för 2018. Transaktioner med närstående är prissatta på marknadsmässiga villkor. Inga transaktioner har ägt rum mellan Nordic Waterproofing och närstående parter som väsentligt har påverkat koncernens finansiella ställning och resultat under det fjärde kvartalet 2019. Så som också angetts i not 16 i årsredovisningen för 2018, har koncernen transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning. Dessa transaktioner omfattar löner, ersättningar och pensionsåtaganden, samt deltagande i koncernens incitamentsprogram.

## Definitioner

### Nyckeltal, enligt IFRS

Resultat per aktie Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare under perioden dividerat med under perioden genomsnittligt antal utestående aktier

### Alternativa nyckeltal, ej definierade enligt IFRS

Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i procent av genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande
Avkastning på sysselsatt kapital	Rörelseresultat i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital, beräknat som genomsnitt av periodens ingående och utgående balans
Avkastning på sysselsatt kapital, exklusive goodwill	Rörelseresultat i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital exklusive goodwill, beräknat som genomsnitt av periodens ingående och utgående balans
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen under perioden
EBIT	Rörelseresultat
EBIT-marginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på såväl materiella som immateriella anläggningstillgångar
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på såväl materiella som immateriella anläggningstillgångar i procent av nettoomsättningen
R12	De senaste tolv månaderna/rullande tolv månader
Nettoskuld	Räntebärande skulder minus likvida medel
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA
Nettoskuldsättningsgrad	Nettoskuld i förhållande till eget kapital
Operativ cash conversion	Operativt kassaflöde som procent av EBITDA under perioden
Operativt kassaflöde	EBITDA plus utdelning från andelar i intresseföretag, minus kassaflöde från investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar, kassaflöde från förändringar i rörelsekapital och resultat från andelar i intresseföretag
Organisk tillväxt	Omsättningsökning justerad för förvärv och avyttring av koncernbolag samt eventuella valutakursförändringar. Ingen justering görs för antal arbetsdagar i perioden
Räntetäckningsgrad	Resultat efter finansnetto plus räntekostnader i förhållande till räntekostnader
Soliditet	Eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med icke räntebärande avsättningar och skulder

## Avstämning

Alternativa nyckeltal, ej definierade enligt IFRS

	Kv4 2019	Kv4 2018	12M 2019	12M 2018
<b>Sysselsatt kapital</b>				
Totala tillgångar	2 536	2 127	2 536	2 127
Övriga långfristiga skulder	-43	-38	-43	-38
Övriga avsättningar	-6	-6	-6	-6
Uppskiutna skatteskulder	-91	-75	-91	-75
Leverantörsskulder	-130	-129	-130	-129
Skulder avseende pågående entreprenaduppdrag	-20	-15	-20	-15
Skatteskulder	-6	-12	-6	-12
Övriga kortfristiga skulder	-223	-199	-223	-199
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>2 016</b>	<b>1 653</b>	<b>2 016</b>	<b>1 653</b>
<b>EBITDA</b>				
EBIT	62	47	260	212
Avskrivningar	24	10	91	36
Amorteringar	5	4	19	27
Nedskrivningar	-	-	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>91</b>	<b>61</b>	<b>371</b>	<b>274</b>
<b>Räntetäckningsgrad</b>				
Resultat före skatt	64	39	233	190
Räntekostnader	6	3	25	12
Total	70	42	257	202
Räntekostnader	6	3	25	12
<b>Räntetäckningsgrad, multipel</b>	<b>10,8x</b>	<b>14,0x</b>	<b>10,4x</b>	<b>17,3x</b>
<b>Nettoskuld</b>				
Långfristiga räntebärande skulder	763	416	763	416
Kortfristiga räntebärande skulder	44	131	44	131
Minus: Likvida medel	-197	-106	-197	-106
<b>Nettoskuld</b>	<b>610</b>	<b>442</b>	<b>610</b>	<b>442</b>
<b>Operativt kassaflöde</b>				
EBITDA	91	61	371	274
Resultat från andelar i intresseföretag	-9	-10	-24	-20
Utdelning från andelar i intresseföretag	1	0	19	12
Förändring i rörelsekapital	76	50	5	-31
Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	-22	-18	-65	-56
<b>Operativt kassaflöde</b>	<b>137</b>	<b>84</b>	<b>306</b>	<b>180</b>
<b>Avkastning på sysselsatt kapital</b>				
EBIT (R12)			260	212
Genomsnittligt sysselsatt kapital ((IB+UB)/2)			1 835	1 512
<b>Avkastning på sysselsatt kapital, %</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>14,2%</b>	<b>14,0%</b>
<b>Avkastn på syss kap före jämförelsestörande poster, ex goodwill</b>				
EBIT (R12)			260	212
Genomsnittligt sysselsatt kapital ((IB+UB)/2)			1 835	1 512
Goodwill ((IB+UB)/2)			915	806
<b>Avkastn på syss kap före jämförelsestörande poster, ex goodwill</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>28,3%</b>	<b>30,1%</b>
<b>Avkastning på eget kapital</b>				
Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare (R12)			198	152
Genomsnittligt eget kapital ((IB+UB)/2)			1 143	1 050
<b>Avkastning på eget kapital</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>17,3%</b>	<b>14,5%</b>



## Om Nordic Waterproofing Group

Nordic Waterproofing en av de ledande aktörerna på tätskiktmarknaden i Nordeuropa. Bolaget erbjuder högkvalitativa produkter och lösningar för taktätskikt i Sverige, Finland, Danmark, Norge, Belgien, Nederländerna, Polen, Storbritannien och Tyskland. Nordic Waterproofing tillhandahåller även installationstjänster genom helägda dotterbolag i Finland och genom delägda franchisebolag i Danmark. Nordic Waterproofing marknadsför sina produkter och lösningar under flera varumärken med mångårig historia, varav de flesta tillhör de mest etablerade och välkända varumärkena för tätskikt på sina respektive marknader, exempelvis Mataki, Trebolit, Phønix Tag Materialer, Kerabit, Nortett, SealEco, Distri Pond, SPT-Painting, Taasinge Elementer, RVT och Veg Tech. Nordic Waterproofing Holding A/S är noterat i Mid Cap-segmentet på Nasdaq Stockholm med kortnamn NWG.

### Affärsmodell

Nordic Waterproofing utvecklar, tillverkar, marknadsför och distribuerar ett komplett sortiment av produkter och lösningar för skydd av byggnader och infrastruktur.

Våra produkter kännetecknas av hög kvalitet anpassad till lokala klimatförhållanden och byggnadsstandarder. Grunden i vårt erbjudande är produkter och tjänster som är enkla att använda samt har energi- och miljötänkande. Vår höga servicenivå bygger på smarta logistiklösningar, förståelse av våra kunders nuvarande och framtida behov och alla våra engagerade medarbetares snabba och kunniga bemötande.

### Finansiell kalender

Årsredovisning 2019	Vecka 15 2020
Årsstämma, Helsingborg	29 april 2020
Delårsrapport, januari-mars 2020	4 maj 2020
Delårsrapport, januari-juni 2020	24 juli 2020
Delårsrapport, januari-september 2020	3 november 2020

### För mer information, vänligen kontakta

Martin Ellis, VD och koncernchef	tel: +45 31 21 36 69
Jonas Olin, CFO & investerarelationer	tel: 0708 29 14 54

Denna information är sådan information som Nordic Waterproofing Holding A/S är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 6 februari 2020, kl. 08:00 CET.

Denna rapport innehåller framtidsinriktade uttalanden som är baserade på de nuvarande förväntningarna hos ledningen för Nordic Waterproofing. Trots att ledningen tror att de förväntningar som avspeglas i dessa framtidsinriktade uttalanden är skäligen kan det inte lämnas någon försäkran om att dessa förväntningar kommer att infrias. Därför kan resultaten skilja sig väsentligt från de som antyds i de framtidsinriktade uttalandena till följd av bland annat förändringar i de ekonomiska, marknads- och konkurrensrelaterade förutsättningarna, ändringar av regelverk och andra statliga åtgärder, svängningar i växelkurser och andra faktorer.

Den svenska versionen är en översättning av det engelska originalet. Vid eventuella skillnader gäller den engelska versionen.

