

## Starkt andra kvartal med ökat resultat

### Andra kvartalet 2018

- Koncernens nettoomsättning ökade med 22 procent till 736 MSEK (603), varav organisk tillväxt uppgick till 2 procent. Företagsförvärv bidrog med 16 procent och valuta med 4 procent
- Nettoomsättningen i Product & Solutions uppgick till 565 MSEK (430) och i Installation Services till 201 MSEK (207)
- EBITDA före jämförelsestörande poster ökade med 21 procent och uppgick till 96 MSEK (79)
- Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster ökade med 10 procent och uppgick till 79 MSEK (72)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 76 MSEK (65)
- Avkastning på sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster på rullande 12 månaders basis uppgick till 15,2 procent (16,9)
- Operativt kassaflöde uppgick till 41 MSEK (-12)
- Vinst per aktie före och efter utspädning var 2,43 SEK (2,13)
- Utdelning om 3,75 SEK (3,75) per aktie utbetalades

### januari–juni 2018

- Koncernens nettoomsättning ökade med 23 procent till 1 210 MSEK (983), varav organisk tillväxt uppgick till 2 procent. Företagsförvärv bidrog med 18 procent och valuta med 3 procent
- Nettoomsättningen i Product & Solutions uppgick till 932 MSEK (729) och i Installation Services till 320 MSEK (303)
- EBITDA före jämförelsestörande poster ökade med 24 procent och uppgick till 117 MSEK (94)
- Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster ökade med 6 procent och uppgick till 85 MSEK (80)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 79 MSEK (69)
- Operativt kassaflöde uppgick till -20 MSEK (-29)
- Vinst per aktie före och efter utspädning var 2,30 SEK (2,07)

### Finansiella nyckeltal

Belopp i MSEK om inget annat anges	Kv2 2018	Kv2 2017	Förändr.	6M 2018	6M 2017	Förändr.	R12 2018	12M 2017
Nettoomsättning	736	603	22%	1 210	983	23%	2 414	2 187
Bruttoresultat	196	171	14%	304	276	10%	612	584
Bruttoresultat %	26,6%	28,4%	-1,8pp	25,1%	28,1%	-2,9pp	25,4%	26,7%
EBITDA	94	72	30%	111	83	33%	262	234
EBITDA före jämförelsestörande poster	96	79	21%	117	94	24%	271	248
EBITDA-marginal före jämförelsestörande poster, %	13,1%	13,2%	-0,1pp	9,7%	9,6%	0,1pp	11,2%	11,3%
EBIT	76	65	18%	79	69	14%	203	194
EBIT före jämförelsestörande poster	79	72	10%	85	80	6%	212	208
EBIT-marginal före jämförelsestörande poster, %	10,7%	11,9%	-1,2pp	7,0%	8,2%	-1,2pp	8,8%	9,5%
Avkastning sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster, %	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	15,2%	15,5%
Resultat efter skatt	59	51	14%	55	50	11%	143	138
Operativt kassaflöde	41	-12	n/a	-20	-29	n/a	172	164
Nettoskuld	430	274	57%	430	274	57%	430	204
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	2,43	2,13	14%	2,30	2,07	11%	5,95	5,71

### Utsikter för verksamhetsåret 2018 - uppdaterad

För verksamhetsåret 2018 bedöms den allmänna marknadsutvecklingen vara i linje med 2017 inom de flesta marknaderna. Nordic Waterproofing räknar med att uppnå de finansiella målen och att den organiska tillväxten kommer att överstiga den allmänna tillväxten på de marknader koncernen arbetar på. Förutom organisk tillväxt förväntar sig Koncernen även fortsatt tillväxt genom selektiva förvärv. Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster förväntas öka (*tidigare: förväntas öka något*) jämfört med 2017.

Om inte annat anges avser siffror inom parentes föregående år eller motsvarande period föregående år avseende resultaträknings- respektive kassaflödesposter samt utgången av föregående år eller motsvarande period föregående år avseende balansräkningsposter. Se sid 21 för definitioner av finansiella och alternativa nyckeltal.

## Meddelande från VD

### Starkt andra kvartal med ökat resultat

Koncernens nettoomsättning för andra kvartalet ökade med 22 procent jämfört med föregående år, från 603 MSEK till 736 MSEK. Förvärv bidrog med 16 procent, den organiska tillväxten var 2 procent och valutaomräkningseffekterna var 4 procent.

EBIT före jämförelsestörande poster uppgick till 79 MSEK jämfört med föregående års resultat om 72 MSEK, vilket motsvarar en ökning om 10 procent. Samtidigt ökade EBITDA med 21 procent till 96 MSEK jämfört med 79 MSEK under motsvarande period föregående år.

Veg Tech, vårt tredje förvärv under året, slutfördes i början av juli efter rapportperiodens utgång och vi fortsätter därmed att uppfylla vårt löfte om att utveckla vår verksamhet mot hållbara och miljömässigt effektiva lösningar. Det svenska företaget Veg Tech, en ledande specialist inom gröna tak och multifunktionella vegetationssystem, har en årlig omsättning på ca 125 MSEK inom ett segment som gynnas av ökad efterfrågan.

Koncernens ökade nettoomsättning, om 22 procent, under andra kvartalet påverkades av positiv tillväxt inom marknaderna för takläggning och infrastruktur i Sverige och Danmark, men även av marknaden för prefabricerade element i både Danmark och Norge. Medan rörelsesegmentet Products & Solutions rapporterade en försäljningsökning om 31 procent, minskade försäljningen inom rörelsesegmentet Installation Services med 3 procent som en medveten och direkt följd av vår mer selektiva projektinriktning och vårt fokus på att öka lönsamheten inom den finska verksamheten.

Inom segmentet Products & Solutions fortsatte Danmarks trend med god efterfrågan och Sverige visade en återämtnings efter den långa och kalla vintern under första kvartalet. Vi genomför en andra prishöjning på våra bitumenbaserade produkter med effekt från och med slutet på tredje kvartalet, i syfte att motverka de fortsatt ökade bitumenpriserna.

I både Danmark och Norge utvecklas marknaden för prefabricerade element mycket bra med stark orderingsgång.

Programmet för optimering av lönsamheten inom verksamheten för installation av låglutande tak i Finland utvecklas enligt plan inom den större enheten i Finland. Vårt mål att öka lönsamheten, till följd av en mer selektiv projektinriktning och ökat fokus på själva genomförandet av projekten, börjar visa positiva finansiella effekter från mitten av 2018. Våra danska franchiseföretag fortsatte att utvecklas väl under andra kvartalet, med starka orderböcker och ett bidrag till EBIT som är i nivå med föregående år.



Martin Ellis,  
VD och koncernchef

### jan-jun 2018

Nettoomsättning:

**1 210 MSEK (983)**

EBITDA före jämförelsestörande poster:

**117 MSEK (94)**

**9,7% (9,6%)**

EBIT före jämförelsestörande poster:

**85 MSEK (80)**

**7,0% (8,2%)**

Avkastning på sysselsatt kapital (R12) före jämförelsestörande poster:

**15,2% (16,9%)**

Den fortsatta starka efterfrågan på den danska marknaden har lett till ökad efterfrågan på utbildade och kvalificerade takläggare. I september startar vi därför ett traineeprogram, som är ett samarbete mellan Vejens kommun och takläggningsföretag i Danmark. Programmet syftar till att utbilda yngre personer till takläggare, men även till att öka intresset för yrket då vi ser en brist på kvalificerad arbetskraft de kommande åren.

Jag är glad över att i juli, efter rapportperiodens utgång, kunna välkomna Veg Tech och våra nya kollegor till vår Koncern. Veg Techs starka position på marknaden för vegetationsteknologi och gröna tak är ett perfekt komplement till vårt befintliga erbjudande av högkvalitativa tätskiktslösningar. Genom förvärvet av Veg Tech, uppvisar och förstärker vi vårt engagemang för hållbara och miljöeffektiva lösningar för byggbranschen. Veg Tech drivs som en separat affärsenhet inom rörelsesegmentet Products & Solutions och Bengt-Erik Karlberg, VD för Veg Tech, är från och med idag ny medlem av koncernledningen för Nordic Waterproofing.

Vejen den 16 augusti 2018



Martin Ellis,  
VD och koncernchef

### Presentation av delårsrapporten

Idag, den 16 augusti 2018 kl 10:00 (CEST), håller Nordic Waterproofing en telefonkonferens med webbpresentation för investerare, analytiker och medier. Presentationen sker på engelska och kan följas live via en webbsändning på [www.nordicwaterproofing.com](http://www.nordicwaterproofing.com). Presentationsmaterial inför presentationen kommer att finnas tillgängligt på webbplatsen en timme före webbsändningen startar.

För att delta, vänligen ring:

Från Sverige: 08-566 193 53

Från Danmark: +45 35 44 55 75

Från Storbritannien: +44 20 3008 9806

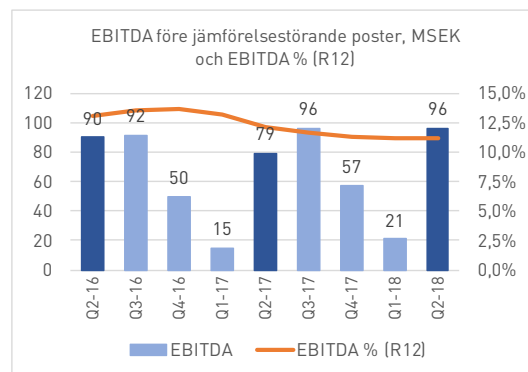
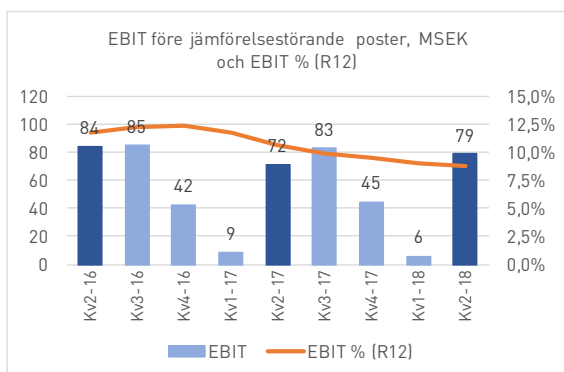
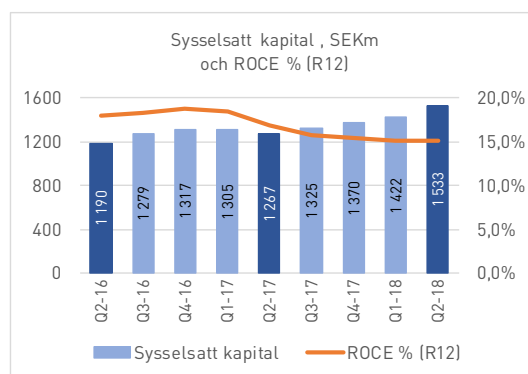
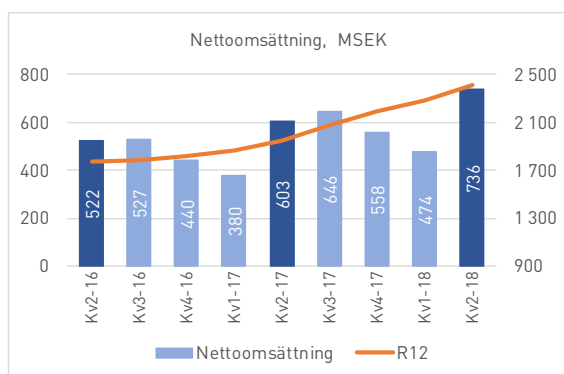
## Koncernen

### Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning för det andra kvartalet ökade med 22 procent till 736 MSEK (603). Årets och fjolårets förvärvade bolags omsättning bidrog med 16 procent. Den organiska tillväxten var 2 procent och valutaomräkningseffekterna var positiva och påverkade nettoomsättningen med 4 procent. Nettoomsättningen för perioden januari-juni ökade med 23 procent till 1 210 MSEK (983). Förvärvade bolag bidrog med 18 procent, medan den organiska tillväxten var 2 procent. Valutaomräkningseffekterna var positiva och påverkade nettoomsättningen med 3 procent.

Analys av nettoomsättningen	Kv2 2018 (%)	Kv2 2018 (MSEK)	6M 2018 (%)	6M 2018 (MSEK)
Föregående period		603		983
Organisk tillväxt	2%	11	2%	16
Strukturella effekter	16%	97	18%	176
Valutaomräkningseffekter	4%	25	3%	35
<b>Innevarande period</b>	<b>22%</b>	<b>736</b>	<b>23%</b>	<b>1 210</b>

Försäljningen under andra kvartalet påverkades något positivt av återhämtningseffekter efter den långa och kalla vintern under början på året. Försäljningen i Danmark ökade med 79 procent under andra kvartalet jämfört med motsvarande period föregående år, varav 64 procent hänför sig till Taasinge Elementer som visar stark organisk tillväxt (proforma) under andra kvartalet. I Norge ökade försäljningen med 51 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Det förvärvade bolaget RVT står för 47 procent av ökningen, medan 7 procent är hänförligt till positiva valutaomräkningseffekter till följd av en svagare norsk krona, medan den organiska tillväxten i lokal valuta minskade med 3 procent. Försäljningen i Sverige ökade med 19 procent jämfört med motsvarande period föregående år. I Finland minskade försäljningen med 2 procent under kvartalet jämfört med motsvarande period föregående år, detta trots en positiv valutaeffekt på grund av en svagare svenska kronan gentemot euron. Den lägre försäljningen i Finland är framför allt en konsekvens av en medveten mer selektiv hållning till takläggningprojekt och ett ökat fokus på ett effektivare genomförande av projekten.



## Rörelseresultat (EBIT), EBITDA och ROCE

Rörelseresultatet (EBIT) för det andra kvartalet ökade till 76 MSEK (65), och EBIT-marginalen uppgick till 10,4 procent (10,7). Rörelseresultatet (EBIT) påverkades negativt till följd av avskrivningar av immateriella tillgångar såsom kundrelationer i de förvärvade bolagen, samt avskrivningar av de förvärvade orderböckerna i verksamheterna för prefabricerade element, om 7 MSEK. Orderböckerna skrivs av över sex till tolv månader, vilket betyder att de förvärvade bolagens bidrag till rörelseresultatet kommer att vara begränsat under det första året. Jämförelsestörande poster uppgick till -2 MSEK (-7) och består av kostnader relaterade till förvärv. Rörelseresultatet (EBIT) för perioden januari-juni ökade till 79 MSEK (69), medan EBIT-marginalen minskade till 6,5 procent (7,0), dels på grund av avskrivningar om -17 MSEK (-2) till följd av förvärven och dels på grund av jämförelsestörande poster om -6 MSEK (-11) vilka i huvudsak består av kostnader relaterade till förvärv (för ytterligare information, se avsnittet "Jämförelsestörande poster").

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster ökade till 79 MSEK (72) under det andra kvartalet. EBIT-marginalen före jämförelsestörande poster minskade till 10,7 procent (11,9). Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster för perioden januari-juni ökade till 85 MSEK (80). EBIT-marginalen före jämförelsestörande poster minskade till 7,0 procent (8,2).

EBITDA före jämförelsestörande poster ökade under andra kvartalet till 96 MSEK (79), och EBITDA-marginalen minskade till 13,1 procent (13,2). EBITDA före jämförelsestörande poster för perioden januari-juni ökade till 117 MSEK (94), och EBITDA-marginalen ökade till 9,7 procent (9,6).

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) före jämförelsestörande poster uppgick till 15,2 procent (16,9) på rullande 12 månaders basis, vilket var i linje med vårt långfristiga finansiella mål på 15 procent.

## Finansnetto

Finansnettot under det andra kvartalet 2018 uppgick till en nettokostnad om -5 MSEK (-2). Förändringen förklaras av en negativ värdejustering av köp- och säljoptionerna relaterade till de förvärvade bolagen EPDM Systems och Taasinge Elementer och av ökade externa räntekostnader.

## Resultat före och efter skatt

Resultatet före skatt för det andra kvartalet uppgick till 71 MSEK (63), och resultatet efter skatt uppgick till 59 MSEK (51). Inkomstskatten för det andra kvartalet 2018 uppgick till -13 MSEK (-11). Inkomstskatten för perioden januari-juni 2018 uppgick till -14 MSEK (-13), vilket motsvarar en effektiv skattesats om 20,0 procent (20,4).

## Säsongsvariationer

Nordic Waterproofings verksamhet påverkas väsentligt av säsongsvariationer inom byggbranschen och omsättningen under årets andra och tredje kvartal svarar vanligen för omkring 60 procent av årsomsättningen. Som en effekt av vintern är årets första kvartal den svagaste perioden och under de tre senaste verksamhetsåren har det första kvartalet svarat för cirka en femtedel av koncernens årsomsättning. Det sker normalt en planerad lageruppbyggnad av främst färdiga varor, under årets första sex månader, vilket övergår till en lagerminskning under det tredje och fjärde kvartalet till följd av ökad aktivitet på marknaden under hösten.

## Jämförelsestörande poster

Kostnaderna under andra kvartalet 2018 avser främst kostnader i samband med företagsförvärv.

Jämförelsestörande poster Belopp i MSEK, om inte annat anges	Kv2 2018	Kv2 2017	6M 2018	6M 2017	12M 2017
Kostnader relaterade till ägarförändringar	0	0	0	0	0
Omstruktureringskostnader	0	0	0	0	0
Kostnader relaterade till förvärv	-2	-6	-5	-9	-10
Övrigt	0	-1	-1	-2	-4
<b>Innevarande period</b>	<b>-2</b>	<b>-7</b>	<b>-6</b>	<b>-11</b>	<b>-14</b>

## Kassaflöde

Det operativa kassaflödet under det andra kvartalet var positivt och uppgick till 41 MSEK (-12). Det operativa kassaflödet var 53 MSEK högre jämfört med motsvarande period föregående år, och förklaras i huvudsak av ökad EBITDA samt en lägre ökning av rörelsekapitalet jämfört med motsvarande period föregående år.

Kassaflödet från den löpande verksamheten under det andra kvartalet var 66 MSEK högre än motsvarande period föregående år och uppgick till 41 MSEK (-25). Det högre kassaflödet förklaras i huvudsak av ökad EBITDA och en lägre ökning av rörelsekapitalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var negativt och uppgick under andra kvartalet till -14 MSEK (-32). Skillnaden förklaras av det förvärv som genomfördes under motsvarande period föregående år.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under andra kvartalet till -54 MSEK (-91). I april betalades en utdelning till aktieägarna om 90 MESEK (90) och kreditfaciliteten har utnyttjats för att finansiera säsongsvariationerna i rörelsekapitalet om 56 MSEK (0) per utgången av det andra kvartalet. Dessutom betalades en tilläggsköpeskilling avseende Taasinge Elementer om 16 MSEK under det andra kvartalet.

## Investeringar och avskrivningar

Bruttoinvesteringarna under det andra kvartalet 2018 uppgick till 13 MSEK (4), medan avskrivningarna uppgick till 8 MSEK (5). Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar uppgick till 10 MSEK (1), och förklaras av såväl avskrivningar på kundrelationer i de förvärvade företagen som på förvärvade orderböcker.

## Finansiell ställning och likviditet

Nordic Waterproofings huvudsakliga externa finansieringsavtal löper till juni 2021 och består av en lånefacilitet om 37,5 MEUR samt en kreditfacilitet om motsvarande 42 MEUR, varav 14,4 MEUR allokerats till koncernens cash pool, checkkredit. I början av juli ökades kreditfaciliteten med ytterligare 20 MEUR i samband med förvärvet av Veg Tech. Låne- och kreditfaciliteten löper med rörlig ränta samt utan krav på amortering. Finansieringsavtalet innehåller finansiella kovenanter som följs upp kvartalsvis. Nordic Waterproofing har varje kvartal uppfyllt villkoren i kreditavtalet.

Koncernens nettoskuld ökade med 137 MSEK i andra kvartalet, till följd av lägre likvida medel på grund av negativa säsongsmässiga rörelsekapitaleffekter samt betalning av utdelning. Nettoskulden uppgick till 430 MSEK vid utgången av perioden, att jämföra med 274 MSEK vid slutet av motsvarande period föregående år. Koncernens likvida medel uppgick till 51 MSEK (81) vid periodens slut. Av koncernens beviljade checkkredit om 150 MSEK (137), var 59 MSEK (0) utnyttjade vid utgången av kvartalet, varför totala tillgängliga likvida medel uppgick till 142 MSEK (218).

Skuldsättningen, beräknad som räntebärande nettoskuld/EBITDA före jämförelsestörande poster under den senaste tolv månadersperioden, var 1,6 ggr (1,2 ggr) i slutet av perioden, och nettoskuldsättningsgraden var 0,4 ggr (0,3 ggr).

## Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Inga betydande förändringar av ansvarsförbindelser ägde rum under perioden.

## Medarbetare

Medelantalet anställda (uttryckt som heltidsekvivalenter) uppgick till 1 043 under andra kvartalet 2018, jämfört med 818 samma period föregående år. Ökningen förklaras främst av att koncernen förvärvade bolag under 2017 och första kvartalet 2018.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

En beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns i Nordic Waterproofings årsredovisning för 2017 samt i prospektet inför börsnoteringen i juni 2016. Det har inte skett någon betydande förändring av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan årsredovisningen och prospektet publicerades.

## Viktiga händelser under perioden

Den 19 april 2018 tecknade Nordic Waterproofing Holding A/S dotterbolag Nordic Waterproofing Group AB avtal om att förvärva Veg Tech AB, en av de ledande aktörerna inom multifunktionell vegetationsteknologi i Norden, med en årlig omsättning på cirka 125 MSEK och 45 anställda. Nordic Waterproofing förvärvar initialt 83 procent av aktierna för 129 kronor per aktie, vilket motsvarar 153 MSEK. Förvärvet finansieras genom ett nytt banklån genom en förlängning av Nordic Waterproofings nuvarande kreditfaciliteter. Förvärvet förväntades slutföras under andra kvartalet 2018. Nordic Waterproofing har dessutom förbundit sig att, i omedelbar anslutning till övertagandet, avge ett bud avseende resterande aktier till samma pris per aktie som vid huvudförvärvet.

Årsstämman den 20 april 2018 godkände valberedningens förslag till omval av Ulf Gundemark, Jørgen Jensen, Riitta Palomäki, Mats O. Paulsson och Kristina Willgård samt nyval av Allan Jørgensen som ledamöter i Nordic Waterproofing Holding A/S styrelse.

Årsstämman beslutade att utbetala 3,75 SEK per aktie, till ett totalt belopp om 90 MSEK, som utdelning till bolagets aktieägare.

## Viktiga händelser efter periodens slut

Den 5 juli 2018 genomförde Nordic Waterproofing Holding A/S dotterbolag Nordic Waterproofing Group AB förvärvet av Veg Tech AB. Nordic Waterproofing har inledningsvis förvärvat 83 procent av aktierna, och har samtidigt avgivit ett bud avseende resterande aktier till samma pris per aktie som vid huvudförvärvet, vilket beräknas genomföras under undra halvåret 2018.

Preliminära finansiella detaljer redovisas i not 6.

## Finansiella mål

Nordic Waterproofings styrelse har uppdaterat bolagets långfristiga finansiella mål och antagit ett nytt lönsamhetsmål, med effekt från 15 augusti 2017. Nordic Waterproofings uppdaterade lönsamhetsmål är kopplat till effektiv kapitalanvändning och avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) som minst ska uppgå till 15 procent före jämförelsestörande poster. Detta lönsamhetsmål är jämförbart med tidigare lönsamhetsmål om en rörelsemarginal före jämförelsestörande poster överstigande 10 procent, vilket har ersatts. Avkastningen på sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster var 15,2 procent (16,9) på rullande 12 månaders basis.

## Moderbolaget

Moderbolaget, Nordic Waterproofing Holding A/S, är ett holdingbolag utan egen verksamhet. Moderbolagets resultat avspeglar främst nettointäkter för gemensamma koncerntjänster och avdrag för löner, övrig ersättning och liknande utgifter.

## Incitamentsprogram

Årsstämman i april 2018 beslutade att bemyndiga styrelsen att besluta om införande av ett långsiktigt incitamentsprogram ("LTIP 2018") som ska omfatta högst 27 anställda i koncernen. Deltagarna ska kostnadsfritt tilldelas prestationsaktierätter som berättigar tilldelning av aktier i bolaget. Efter en treårsperiod, när målen är uppfyllda, kan prestationsaktierätter tilldelas den enskilda deltagaren. Målet följs upp årligen och utfallet beräknas efter tre år. Prestationsaktier tilldelas endast om deltagaren fortfarande är anställd av bolaget och inte har sagt upp sig eller blivit uppsagd under treårsperioden. Målet för deltagarna baseras på en årlig ökning av rörelseresultatet före jämförelsestörande poster, ränta och skatter ("EBIT-tillväxt").

Enligt IFRS 2 uppskattas den totala kostnaden, inklusive sociala avgifter, uppgå till högst 9 MSEK över treårsperioden, förutsatt att rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster i genomsnitt ökar med 12 procent.

Inga nya aktier kommer att emitteras i bolaget till följd av LTIP 2018. Bolaget kommer emellertid att förvärva 140 736 egna aktier motsvarande 0,6 procent av antalet utestående aktier och röster i bolaget för att säkerställa tilldelning av aktier under LTIP 2018 och för att säkra och täcka sociala avgifter. Kostnaderna för incitamentsprogrammet förväntas att få en marginell effekt på Nordic Waterproofing-koncernens finansiella nyckeltal.

## Aktier och aktiekapital

Aktiekapitalet per den 30 juni 2018 uppgick till 24 084 TDKK och antalet utestående aktier uppgick till 24 083 935. Bolaget har ett (1) aktieslag. Varje aktie berättigar till en röst vid en bolagsstämma. Per den 30 juni 2018 hade Nordic Waterproofing Holding A/S fler än 4 000 aktieägare.

Under andra kvartalet 2018 skedde ingen förändring i antalet aktier eller i aktiekapitalet

## Aktieägarstruktur

Största aktieägare i Nordic Waterproofing Holding A/S per den 30 juni 2018 visas nedan.



Ägare	Antal aktier	Kapital och röster, %
Mawer Investment Management	2 729 537	11,3%
Swedbank Robur Fonder	2 187 095	9,1%
Carnegie fonder	2 186 505	9,1%
Svolder	1 459 523	6,1%
BMO Global Asset Management	1 141 177	4,7%
Länsförsäkringar Fonder	1 074 336	4,5%
Handelsbanken Fonder	1 017 159	4,2%
Catella Fonder	861 031	3,6%
Tredje AP-fonden	638 916	2,7%
Traction	600 000	2,5%
<b>Summa 10 största aktieägare</b>	<b>13 895 279</b>	<b>57,7%</b>
Övriga aktieägare	10 188 656	42,3%
<b>Summa antal aktier</b>	<b>24 083 935</b>	<b>100,0%</b>

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen. Innehav hos depåförvaltare redovisas i "övriga aktieägare".

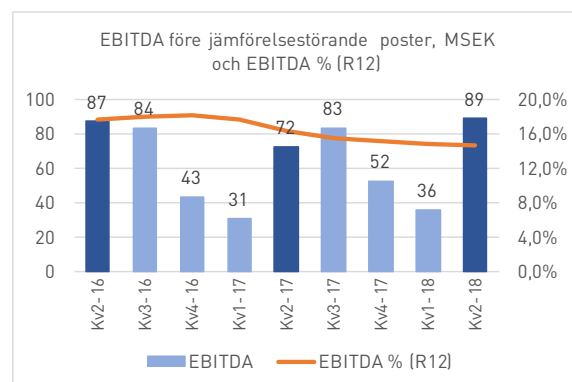
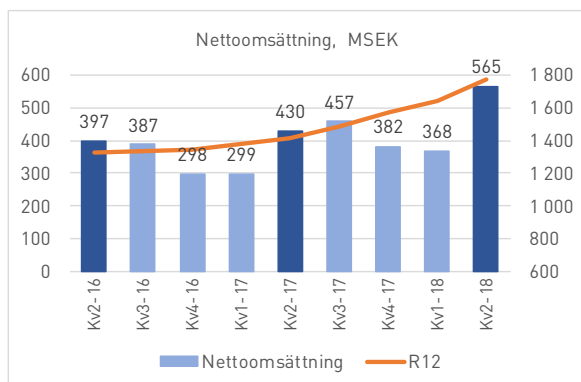
## Rörelsesegment

### Products & Solutions

Nettoomsättningen för det första andra kvartalet 2018 ökade med 31 procent jämfört med motsvarande period föregående år, och uppgick till 565 MSEK (430). Den organiska tillväxten av 6 procent, medan förvärven bidrog med 22 procent. Försäljningen i Danmark ökade med 79 procent, varav Taasinge Elementer som förvärvades under 2017 bidrog med 64 procent. Försäljningen i Norge ökade med 51 procent, varav RVT bidrog med 47 procent. Försäljningen i Sverige ökade med 19 procent och försäljningen i Finland ökade med 3 procent. Verksamheten för prefabricerade element uppvisar stark organisk tillväxt i både Danmark och Norge.

Analys av nettoomsättningen, Products & Solutions	Kv2 2018 (%)	Kv2 2018 (MSEK)	6M 2018 (%)	6M 2018 (MSEK)
Föregående period		430		729
Organisk tillväxt	6%	24	2%	14
Strukturella effekter	22%	95	23%	167
Valutaomräknings effekter	3%	16	3%	22
<b>Innevarande period</b>	<b>31%</b>	<b>565</b>	<b>28%</b>	<b>932</b>

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster för Products & Solutions för det andra kvartalet 2018 uppgick till 73 MSEK (66). EBIT-marginalen före jämförelsestörande poster uppgick till 13,0 procent (15,4) i det andra kvartalet. EBITDA före jämförelsestörande poster uppgick till 89 MSEK (72). EBITDA-marginalen före jämförelsestörande poster uppgick under andra kvartalet till 15,7 procent (16,8).



## Installation Services

Rörelsesegmentets verksamhet består till största delen av koncernens helägda bolag i Finland, samt delägda franchise-bolag i Danmark. Nettoomsättningen för det andra kvartalet 2018 minskade med 3 procent jämfört med motsvarande period föregående år, och uppgick till 201 MSEK (207). Den organiska tillväxten var negativ, -8 procent, primärt som en medveten konsekvens av en mer selektiv hållning till takläggningsprojekt och ett ökat fokus på ett effektivare genomförande av projekten i Finland.

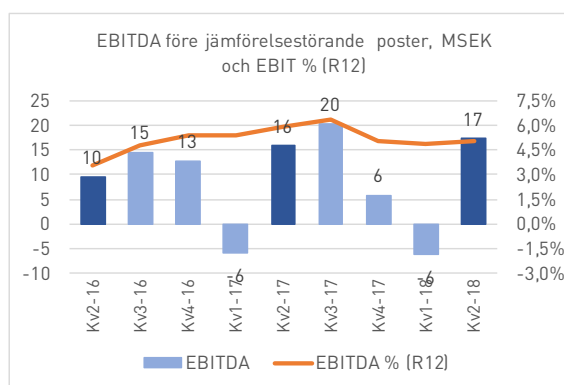
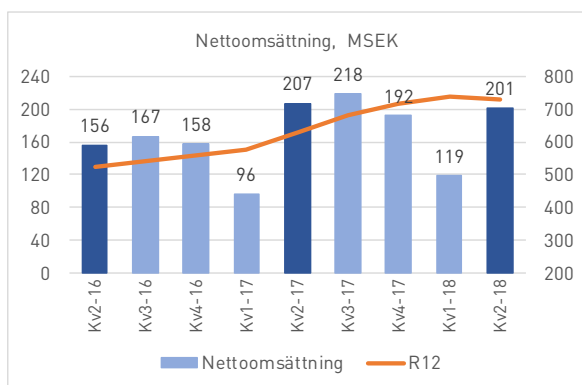
<b>Analys av nettoomsättningen, Installation Services</b>	<b>Kv2 2018 (%)</b>	<b>Kv2 2018 (MSEK)</b>	<b>6M 2018 (%)</b>	<b>6M 2018 (MSEK)</b>
Föregående period		207		303
Organisk tillväxt	-8%	-17	-2%	-6
Strukturella effekter	1%	1	3%	9
Valutaomräknings effekter	4%	9	5%	13
<b>Innevarande period</b>	<b>-3%</b>	<b>201</b>	<b>6%</b>	<b>320</b>

Orderingången under det andra kvartalet minskade med 10 procent jämfört med föregående år. Förbättrat fokus på lönsamma projekt som en del av resultatförbättringsprogrammet i Finland har lett till lägre orderingång men med högre projektmarginal. Orderboken var 16 procent högre i slutet av juni 2018 jämfört med samma tidpunkt föregående år.

### Orderingång och orderbok

<b>Belopp i MSEK, om inte annat anges</b>	<b>Kv2 2018</b>	<b>Kv2 2017</b>	<b>Förändr.</b>	<b>6M 2018</b>	<b>6M 2017</b>	<b>Förändr.</b>
Orderingång under perioden	215	240	-10%	286	354	-19%
Orderbok vid utgången av perioden	313	270	16%	313	270	16%

Rörelseresultatet (EBIT) före jämförelsestörande poster i Installation Services för det andra kvartalet ökade till 16 MSEK (15). Våra danska franchise-bolag fortsatte att utvecklas positivt under det andra kvartalet. EBIT-marginalen före jämförelsestörande poster ökade till 7,8 procent (7,1). EBITDA före jämförelsestörande poster uppgick till 17 MSEK (16). EBITDA-marginalen före jämförelsestörande poster uppgick till 8,6 procent (7,6) under andra kvartalet.



## Kvartalsdata, IFRS och alternativa nyckeltal

Nyckeltal (MSEK)	Kv2 2018	Kv1 2018	Kv4 2017	Kv3 2017	Kv2 2017	Kv1 2017	Kv4 2016	Kv3 2016
Nettoomsättning	736	474	558	646	603	380	440	527
EBITDA före jämförelsestörande poster	96	21	57	96	79	15	50	92
EBITDA-marginal före jämförelsestörande poster, %	13,1%	4,4%	10,3%	14,9%	13,2%	4,0%	11,3%	17,4%
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	79	6	45	83	72	9	42	85
EBIT-marginal före jämförelsestörande poster, %	10,7%	1,3%	8,0%	12,8%	11,9%	2,2%	9,6%	16,1%
Avkastning på sysselsatt kapital (R12) före jämförelsestörande poster, %	15,2%	15,0%	15,5%	15,8%	16,9%	18,4%	18,7%	18,4%
Resultat efter skatt	59	-3	23	65	51	-1	27	73
Operativt kassaflöde	41	-61	89	103	-12	-17	125	85
Operativt kassaflöde (R12)	172	119	164	199	182	243	211	204
Operativ cash conversion (R12), %	64%	47%	66%	83%	77%	99%	85%	84%
Nettoskuld	430	293	204	276	274	125	25	127
Resultat per aktie, SEK	2,43	-0,13	0,95	2,70	2,13	-0,06	1,13	3,04

Nettoomsättning per segment	Kv2 2018	Kv1 2018	Kv4 2017	Kv3 2017	Kv2 2017	Kv1 2017	Kv4 2016	Kv3 2016
Products & Solutions	565	368	382	457	430	299	298	387
Installation Services	201	119	192	218	207	96	158	167
Koncerngemensamt och elimineringsar	-30	-12	-16	-30	-34	-15	-16	-27
Totalt	736	474	558	646	603	380	440	527

Nettoomsättning per land (MSEK)	Kv2 2018	Kv1 2018	Kv4 2017	Kv3 2017	Kv2 2017	Kv1 2017	Kv4 2016	Kv3 2016
Sverige	122	58	80	101	102	65	70	98
Norge	86	38	41	55	57	41	44	58
Danmark	192	153	152	151	107	83	93	103
Finland	229	146	207	247	234	122	172	198
Europa	107	78	77	89	102	66	58	70
Övriga länder	0	1	2	3	0	4	3	0
Totalt	736	474	558	646	603	380	440	527

EBITDA före jämförelsestörande poster, per segment (MSEK)	Kv2 2018	Kv1 2018	Kv4 2017	Kv3 2017	Kv2 2017	Kv1 2017	Kv4 2016	Kv3 2016
Products & Solutions	89	36	52	83	72	31	43	84
Installation Services	17	-6	6	20	16	-6	13	15
Koncerngemensamt och elimineringsar	-10	-9	-1	-7	-9	-10	-6	-6
Totalt	96	21	57	96	79	15	50	92

EBIT före jämförelsestörande poster, per segment (MSEK)	Kv2 2018	Kv1 2018	Kv4 2017	Kv3 2017	Kv2 2017	Kv1 2017	Kv4 2016	Kv3 2016
Products & Solutions	73	23	42	72	66	25	37	78
Installation Services	16	-8	4	18	15	-6	13	14
Koncerngemensamt och elimineringsar	-10	-9	-1	-7	-9	-10	-7	-7
Totalt	79	6	45	83	72	9	42	85

## Yttrande från ledningen

Koncernens styrelse och direktion har idag diskuterat och godkänt Nordic Waterproofing Holding A/S bokslutskommuniké för perioden januari–juni 2018.

Bokslutskommunikén, som varken har reviderats eller granskats av bolagets revisor, har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering som den har antagits av EU samt kompletterande danska krav för offentliggörande av information i delårsrapporter från börsnoterade bolag.

Vi anser att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av såväl koncernens tillgångar, eget kapital och skulder samt finansiella ställning per den 30 juni 2018, som koncernens verksamhet och kassaflöde för perioden januari–juni 2018.

Vi anser vidare att ledningens yttrande ger en rättvisande redogörelse av utvecklingen av koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för perioden samt beskriver de mest väsentliga riskerna och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Vejen den 16 augusti 2018

## Direktion

Martin Ellis  
VD och koncernchef

## Styrelse

Ulf Gundemark  
*Ordförande*

Jørgen Jensen

Allan Jørgensen

Riitta Palomäki

Mats O. Paulsson

Kristina Willgård

## Nyckeltal för koncernen i sammandrag

Belopp i MSEK om inget annat anges	Kv2 2018	Kv2 2017	6M 2018	6M 2017	R12 2018	12M 2017
Nettoomsättning	736	603	1 210	983	2 414	2 187
Bruttoresultat	196	171	304	276	612	584
EBITDA	94	72	111	83	262	234
EBITDA före jämförelsestörande poster	96	79	117	94	271	248
Rörelseresultat (EBIT)	76	65	79	69	203	194
Rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster	79	72	85	80	212	208
Resultat efter skatt	59	51	55	50	143	138
Bruttomarginal, %	26,6%	28,4%	25,1%	28,1%	25,4%	26,7%
EBITDA-marginal, %	12,8%	12,0%	9,2%	8,5%	10,8%	10,7%
EBITDA-marginal före jämförelsestörande poster, %	13,1%	13,2%	9,7%	9,6%	11,2%	11,3%
EBIT-marginal, %	10,4%	10,7%	6,5%	7,0%	8,4%	8,9%
EBIT-marginal före jämförelsestörande poster, %	10,7%	11,9%	7,0%	8,2%	8,8%	9,5%
Operativt kassaflöde	41	-12	-20	-29	172	164
Operativ cash conversion, %	n/a	n/a	n/a	n/a	64%	66%
Investeringar i materiella & immateriella anläggningstillgångar	-12	-4	-12	-4	-15	-23
Balansomslutning	2 076	1 649	2 076	1 649	2 076	1 756
Sysselsatt kapital	1 529	1 267	1 529	1 267	1 529	1 370
Eget kapital	1 048	911	1 048	911	1 048	1 010
Nettoskuld	430	274	430	274	430	204
Nettoskuld/EBITDA före jämförelsestörande poster, multipel	n/a	n/a	n/a	n/a	1,6x	0,8x
Räntetäckningsgrad, multipel	26,7x	37,6x	15,6x	16,3x	20,8x	21,6x
Soliditet, %	50,5%	55,3%	50,5%	55,3%	50,5%	57,5%
Nettoskuldsättningsgrad, multipel	0,4x	0,3x	0,4x	0,3x	0,4x	0,2x
Avkastning på eget kapital, %	n/a	n/a	n/a	n/a	14,8%	13,9%
Avkastning på eget kapital före jämförelsestörande poster, %	n/a	n/a	n/a	n/a	15,7%	15,3%
Avkastning på sysselsatt kapital, %	n/a	n/a	n/a	n/a	14,5%	14,4%
Avkastning på sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster, %	n/a	n/a	n/a	n/a	15,2%	15,5%
Avkastning på sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster exklusive goodwill, %	n/a	n/a	n/a	n/a	31,7%	31,0%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning *	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	2,43	2,13	2,30	2,07	5,95	5,71
Eget kapital per aktie före och efter utspädning, SEK	43,51	37,84	43,51	37,84	43,51	41,93
Operativt kassaflöde per aktie före och efter utspädning, SEK	1,70	-0,49	-0,85	-1,18	7,14	6,81
Antal aktier före och efter utspädning *	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935

# Finansiella rapporter i sammandrag

## Koncernens resultaträkning och övrigt totalresultat i sammandrag

Belopp i MSEK om inget annat anges	Kv2 2018	Kv2 2017	6M 2018	6M 2017	R12 2018	12M 2017
Nettoomsättning	736,1	602,7	1 210,1	983,0	2 413,9	2 186,8
Kostnad för sålda varor	-540,5	-431,8	-906,0	-707,0	-1 801,7	-1 602,7
<b>Bruttoresultat</b>	<b>195,6</b>	<b>170,9</b>	<b>304,1</b>	<b>276,0</b>	<b>612,2</b>	<b>584,1</b>
Försäljningskostnader	-80,8	-72,1	-148,5	-136,9	-284,0	-272,3
Administrationskostnader	-45,0	-39,6	-81,1	-72,4	-139,2	-130,5
Forsknings- och utvecklingskostnader	0,8	-1,8	-3,5	-3,6	-6,4	-6,5
Övriga rörelseintäkter	1,5	2,0	3,5	2,9	6,9	6,3
Övriga rörelsekostnader	-0,2	0,0	-0,4	-1,8	-1,2	-2,5
Andelar i intresseföretags resultat	4,6	5,1	4,5	5,0	14,6	15,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>76,5</b>	<b>64,6</b>	<b>78,6</b>	<b>69,3</b>	<b>203,1</b>	<b>193,7</b>
Finansnetto	-5,2	-2,0	-9,1	-6,7	-21,9	-19,5
<b>Resultat före skatt</b>	<b>71,3</b>	<b>62,5</b>	<b>69,6</b>	<b>62,6</b>	<b>181,2</b>	<b>174,2</b>
Skatt	-12,7	-11,3	-14,1	-12,8	-37,9	-36,6
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>58,6</b>	<b>51,2</b>	<b>55,5</b>	<b>49,8</b>	<b>143,3</b>	<b>137,6</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>						
<b>Poster som har omförts eller kan omföras till resultatet för perioden</b>						
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	11,8	3,4	51,3	2,6	68,4	19,8
Resultat vid säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet	1,5	0,0	-5,5	0,0	-10,0	-4,5
Vinst/förlust på säkring av råmaterial	11,2	-6,7	17,8	-18,3	14,0	-22,1
Skatt på vinst/förlust i övrigt totalresultat	3,3	1,5	3,5	4,0	5,2	5,7
<b>Övrigt totalresultat efter skatt</b>	<b>27,9</b>	<b>-1,8</b>	<b>67,0</b>	<b>-11,7</b>	<b>77,6</b>	<b>-1,1</b>
<b>Totalresultat efter skatt</b>	<b>86,5</b>	<b>49,5</b>	<b>122,4</b>	<b>38,1</b>	<b>220,9</b>	<b>136,5</b>
<b>Resultat efter skatt hänförligt till:</b>						
Moderbolagets ägare	58,7	51,0	55,6	49,0	143,4	136,9
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,1	0,2	-0,1	0,8	-0,2	0,7
<b>Totalresultat efter skatt hänförligt till:</b>						
Moderbolagets aktieägare	86,4	49,3	122,2	37,3	220,7	135,8
Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	0,1	0,2	0,8	0,1	0,7
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935	24 083 935
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	2,43	2,13	2,30	2,07	5,95	5,71

## Koncernens balansräkning i sammandrag

Belopp i MSEK om inget annat anges	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	869,9	691,9	796,6
Materiella anläggningstillgångar	227,9	185,0	209,8
Finansiella anläggningstillgångar	47,9	30,0	38,5
Uppskjutna skattefordringar	0,0	0,0	0,0
Andra långfristiga fordringar	20,2	11,6	12,0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>1 166,0</b>	<b>918,4</b>	<b>1 056,8</b>
Varulager	334,8	245,1	259,6
Kundfordringar	400,6	317,1	212,9
Fordringar avseende pågående entreprenaduppdrag	45,3	52,6	43,9
Skattefordringar	9,6	8,3	1,9
Övriga kortfristiga fordringar	68,5	26,6	24,3
Likvida medel	51,0	81,3	156,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>909,8</b>	<b>731,0</b>	<b>699,3</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>2 075,7</b>	<b>1 649,4</b>	<b>1 756,1</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Aktiekapital	30,0	30,0	30,0
Reserver	80,5	12,4	23,0
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	921,7	868,5	956,4
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	<b>1 032,3</b>	<b>910,9</b>	<b>1 009,4</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	15,7	0,5	0,5
<b>Summa eget kapital</b>	<b>1 048,0</b>	<b>911,4</b>	<b>1 009,8</b>
Långfristiga räntebärande skulder	421,7	355,8	360,3
Övriga långfristiga skulder	44,0	8,4	37,1
Övriga avsättningar	5,7	4,9	5,8
Uppskjutna skatteskulder	60,8	40,8	52,6
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>532,2</b>	<b>409,9</b>	<b>455,9</b>
Kortfristiga räntebärande skulder	59,5	0,0	0,0
Leverantörsskulder	193,8	151,0	90,7
Skatteskulder	16,8	7,5	9,4
Övriga kortfristiga skulder	225,6	169,7	190,3
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>495,6</b>	<b>328,1</b>	<b>290,4</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>2 075,7</b>	<b>1 649,4</b>	<b>1 756,1</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Specifikation till förändring av eget kapital (MSEK)	6M 2018	6M 2017	12M 2017
<i>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</i>			
Ingående balans	1 009,4	963,9	963,9
Summa totalresultat	122,2	37,3	135,8
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-9,0	0,0	0,0
Utdelning	-90,3	-90,3	-90,3
<b>Utgående balans</b>	<b>1 032,3</b>	<b>910,9</b>	<b>1 009,4</b>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>			
Ingående balans	0,5	-0,2	-0,2
Summa totalresultat	0,2	0,8	0,7
Förvärv	5,4	0,0	0,0
Transaktioner med moderbolagets aktieägare	9,7	0,0	0,0
<b>Utgående balans</b>	<b>15,7</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL, UTGÅENDE BALANS</b>	<b>1 048,0</b>	<b>911,4</b>	<b>1 009,8</b>

## Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Belopp i MSEK, om inget annat anges	Kv2 2018	Kv2 2017	6M 2018	6M 2017	R12 2018	12M 2017
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Rörelseresultat	76,5	64,6	78,6	69,3	203,1	193,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	13,5	0,9	28,1	6,3	45,4	23,7
Erhållna räntor	0,2	0,2	0,3	0,2	0,3	0,2
Betalda räntor	-2,6	-1,5	-4,4	-3,7	-8,3	-7,6
Erhållen utdelning	2,0	1,3	11,8	9,8	12,8	10,8
Betald inkomstskatt	-8,2	-6,8	-20,4	-24,4	-34,2	-38,1
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>81,3</b>	<b>58,6</b>	<b>94,1</b>	<b>57,5</b>	<b>219,2</b>	<b>182,6</b>
<b>Kassaflöde från förändringa i rörelsekapital</b>						
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	5,7	-23,5	-53,2	-55,6	-42,7	-45,2
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-137,5	-118,8	-170,7	-175,9	-28,6	-33,7
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	91,2	59,3	101,4	111,3	12,5	22,4
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>40,6</b>	<b>-24,5</b>	<b>-28,4</b>	<b>-62,7</b>	<b>160,4</b>	<b>126,1</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-4,1	-0,2	-5,7	-0,3	-7,4	-2,0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-8,4	-4,1	-16,9	-7,1	-30,9	-21,2
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	0,0	0,0	0,0	0,0	1,0	1,0
Förvärv av rörelse, netto likviditetspåverkan	0,5	-21,9	-38,6	-63,3	-98,5	-123,2
Förvärv av andelar i intresseföretag	-0,2	0,0	-11,7	-6,6	-11,7	-6,6
Avyttring av andelar i intresseföretag	0,0	0,0	0,0	0,2	0,0	0,2
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar	-1,6	-5,9	-0,4	-8,3	0,9	-7,1
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-13,7</b>	<b>-32,1</b>	<b>-73,3</b>	<b>-85,5</b>	<b>-146,6</b>	<b>-158,8</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Amortering av lån	-19,3	-0,4	-22,1	-8,5	-63,7	-50,1
Upptagande av nya lån	55,9	0,0	105,4	0,0	105,8	0,4
Utdelning	-90,3	-90,3	-90,3	-90,3	-90,3	-90,3
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-53,7</b>	<b>-90,7</b>	<b>-7,1</b>	<b>-98,8</b>	<b>-48,2</b>	<b>-140,0</b>
Periodens kassaflöde	-26,8	-147,3	-108,8	-247,1	-34,4	-172,7
Likvida medel vid periodens början	78,2	228,0	156,8	328,4	81,3	328,4
Valutakursdifferens i likvida medel	-0,4	0,6	3,0	0,0	4,0	1,0
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>51,0</b>	<b>81,3</b>	<b>51,0</b>	<b>81,3</b>	<b>51,0</b>	<b>156,8</b>



## Noter

### Not 1 – Redovisningsprinciper

Delårsrapporten presenteras i enlighet med IAS 34 "Delårsrapportering" som den har antagits av EU samt kompletterade danska krav för upprättande av information för delårsrapporter från börsnoterade bolag.

Koncernen tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standards) som den har antagits av EU samt den danska årsredovisningslagen. Redovisningsprinciperna är desamma som de som beskrivs i noterna till Nordic Waterproofings årsredovisning för 2017. De nya redovisningsprinciper som gäller från 2018, IFRS 9 Financial Instruments och IFRS 15 Revenue from contract with customers, har inte haft någon betydande effekt på Nordic Waterproofing-koncernen.

IFRS 16 Leases innehåller standarder för leasingavtal och träder i kraft den 1 januari 2019. IFRS 16 innebär i princip att samtliga leasingavtal ska redovisas i balansräkningen, då uppdelningen i operationell och finansiell leasing tas bort. Enligt den nya standarden ska leasetagarens leasingavtal redovisas som en tillgång (rätten att utnyttja det leasade föremålet) och en skuld fördelad på ränta och amortering. Undantag görs för korta leasingavtal och avtal av mindre värde. Det pågår ett arbete inom koncernen med att analysera effekterna av ett införande av IFRS 16. Arbetet innefattar bland annat insamling och värdering av leasingavtal samt utvärdering av behovet av systemstöd. Det är för tidigt att kvantifiera effekterna av införandet av IFRS 16, men införandet kommer att ha väsentliga effekter på de finansiella rapporterna.

De finansiella rapporterna presenteras i SEK avrundat till närmaste hundratusental, om inte annat anges. Denna avrundnings-process kan leda till att summan av delposterna i en eller flera rader eller kolumner inte motsvarar totalsumman för raden eller kolumnen.

### Not 2 – Alternativa nyckeltal

I denna rapport redovisar Nordic Waterproofing vissa finansiella nyckeltal vilka inte är fastställda av IFRS. Koncernen anser att dessa nyckeltal är viktiga och kompletterande information som underlättar för investerare och bolagets ledning att bedöma relevanta trender. Nordic Waterproofings definition av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra bolags definition av samma termer. Dessa nyckeltal ska således betraktas som ett komplement, snarare än ersättning, för nyckeltal som är fastställda av IFRS. De alternativa nyckeltalen som inte är fastställda av IFRS och som inte beskrivs på annan plats i denna rapport presenteras under rubriken "Definitioner – Alternativa nyckeltal, ej definierade enligt IFRS".

### Not 3 – Säsongsvariationer

Nordic Waterproofings verksamhet påverkas kraftigt av säsongsvariationer inom byggbranschen. För mer detaljerad information, se sid 5.

### Not 4 – Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster avser poster i resultaträkningen som är av engångskaraktär, har stor påverkan på resultatet och är viktiga för förståelsen av koncernens bakomliggande utveckling. Kostnaderna innefattar framförallt förvävsrelaterade transaktioner och omstruktureringsåtgärder som hör samman med nyförvärv och förbättringar av den löpande verksamheten, där koncernen stärker sin verksamhet genom åtgärder som innefattar omorganisationer av produktionsanläggningar och försäljningsenheter. Dessa utgifter består främst av personalkostnader och andra externa kostnader.

## Not 5 – Risker och osäkerhetsfaktorer

Nordic Waterproofings verksamhet är föremål för olika risker och kan delas in i operativa, finansiella och externa risker. Operativa risker omfattar bland annat garanti- och produktansvar, nyckelpersonal, avbrott i produktionen, IT-system, immateriella rättigheter, produktutveckling, omstrukturering, förvärv och integration, försäkring och bolagsstyrning. Finansiella risker omfattar främst förändringar i växelkurser och räntesatser samt risker som hör samman med förluster i kundfordringar, likviditetsrisk, kapacitet att skaffa kapital, finansiell kreditrisk och risker som hör samman med goodwill. Externa risker omfattar bland annat risker som hör samman med marknadstrender, konkurrens, råvarupriser, politiska beslut, rättsliga tvister, skatte- och miljörisker samt väderförhållanden.

Riskhanteringen i Nordic Waterproofing är baserad på en strukturerad process för en kontinuerlig identifiering och bedömning av risker, deras sannolikhet och potentiella påverkan på koncernen. Fokus ligger på att identifiera kontrollerbara risker och hantera dem för att minska den övergripande risknivån i verksamheten. Riskerna beskrivs i koncernens årsredovisning för 2017 samt i prospektet i samband med börsnoteringen i juni 2016. Utöver dessa har inga betydande ytterligare risker eller osäkerheter uppstått.

## Not 6 – Förvärv

Den 4 januari 2018, slutfördes förvärvet av en produktionsanläggning i Danmark för prefabricerade tak- och fasadelement, genom förvärv av tillgångar, från Ugilt Savværk. Förvärvet av produktionsanläggningen gjordes av Nordic Waterproofing Holding A/S's dotterbolag Taasinge Elementer A/S. Förvärvet är en del i strategin att utveckla Taasinge Elementer till en större aktör inom den nordiska marknaden för prefabricerade byggelement. Enheten har 40 medarbetare i norra Jylland och omsättningen under 2017 uppgick till ca 50 MSEK. Köpeskillingen uppgår till 23 MSEK och finansieras genom Nordic Waterproofings tillgängliga kassa. Förvärvet konsolideras i segmentet Products & Solutions och redovisas som en del i Nordic Waterproofing från och med den 4 januari 2018.

Den 1 mars 2018 förvärvades 75 procent av aktierna i norska Ringsaker Vegg- og Takelementer AS ("RVT") av Nordic Waterproofing Holding A/S dotterbolag Taasinge Elementer A/S för 38 MSEK på skuldfri basis. Företaget är en av Norges ledande tillverkare av prefabricerade fasadelement baserat på träramkonstruktioner till byggindustrin. RVT omsätter cirka 100 MSEK och 50 anställda. Förvärven ingår i strategin att göra Taasinge Elementer och Nordic Waterproofing en större aktör på den nordiska marknaden för prefabricerade tak- och fasadelement. RVT konsolideras inom segmentet Products & Solutions från och med den 1 mars 2018.

Den 5 juli 2018 genomförde Nordic Waterproofing Holding A/S dotterbolag Nordic Waterproofing Group AB förvärvet av Veg Tech AB, en av de ledande aktörerna inom multifunktionell vegetationsteknik i Norden med en årsomsättning på cirka 125 MSEK och 45 anställda. Nordic Waterproofing har inledningsvis förvärvat 83 procent av aktierna, för 129 SEK per aktie, vilket motsvarar en köpeskillning om 153 MSEK. Köpeskillingen betalades kontant, och förvärvet finansierades genom ett nytt banklån, genom en utökning av Nordic Waterproofings nuvarande kreditfaciliteter och den löpande lånefaciliteten. Vidare har Nordic Waterproofing lämnat ett erbjudande om att förvärva resterande aktier till samma pris per aktie som huvudförvärvet, vilket förväntas bli slutfört under andra halvåret 2018.

Det förvärvade bolagets nettotillgångar på förvärvsdagen:

<b>Förvärvsanalys</b>	<b>Jan 2018</b>	<b>Mar 2018</b>	<b>Jul 2018</b>
<b>MSEK</b>	<b>Ugilt</b>	<b>RVT</b>	<b>Veg Tech</b>
Immateriella anläggningstillgångar	2	5	0
Materiella anläggningstillgångar	7	2	39
Varulager	3	6	37
Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar	0	20	29
Likvida medel	0	28	8
Övriga ej räntebärande skulder	0	-31	-28
Uppskjuten skatteskuld	-1	-5	-7
<b>Netto identifierbara tillgångar och skulder</b>	<b>12</b>	<b>25</b>	<b>79</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-15	-30
Koncerngoodwill	11	34	104
<b>Köpeskilling</b>	<b>23</b>	<b>44</b>	<b>153</b>

Förvärvsanalysen för Ugilt är slutförd, medan analysen för RVT är preliminär, vilket innebär att verkliga värden för immateriella tillgångar och den slutliga förvärvsanalysen inte har slutgiltigt fastställts för alla poster. När det gäller Veg Tech har verkliga värden för immateriella tillgångar ännu inte slutgiltigt fastställts. Det preliminära goodwillvärdet ovan förväntas därför minska när förvärvsanalysen har slutförts.

## Not 7 – Immateriella anläggningstillgångar

Koncernens immateriella anläggningstillgångar har i huvudsak uppstått i samband med förvärven. Övriga immateriella tillgångar består av aktiverade kostnader för IT- och FoU-projekt.

<b>Immateriella anläggningstillgångar, redovisat värde</b>	<b>Kund-</b>				<b>Totalt</b>
<b>Belopp i MSEK, om inte annat anges</b>	<b>Goodwill</b>	<b>relationer</b>	<b>Orderbok</b>	<b>Övrigt</b>	
Ingående balans, 1 januari 2018	733	48	6	10	797
Investeringar	0	0	0	6	6
Förvärv	45	0	8	0	53
Avskrivningar	0	-5	-11	-1	-18
Valutakursdifferenser	30	3	0	0	33
<b>Utgående balans, 30 juni 2018</b>	<b>807</b>	<b>46</b>	<b>2</b>	<b>15</b>	<b>870</b>

## Not 8 – Finansiella instrument

Finansiella instrument värderade till verkligt värde i balansräkningen består av finansiella derivat som används för att termins-säkra prisrisken som uppstår till följd av en hög sannolikhet för framtida köp av bitumenprodukter. De redovisas i balans-räkningsposterna "Övriga fordringar" och "Övriga skulder" och säkringsredovisning tillämpas. Det verkliga värdet av dessa råvaruderivat har fastställts genom en diskontering av differensen mellan det avtalade priset och de framtida priserna på redovisningsdagen för den återstående avtalsperioden. Per den 30 juni 2018, terminssäkrades inköp av bitumen om 30 480 ton för leverans januari till december 2019, motsvarande ca 76 procent av den förväntade årliga inköpsvolymen av bitumen (vid motsvarande tidpunkt föregående år hade koncernen säkrat beräknade inköpsvolymen av bitumen med leverans juli-december 2017 om 19 500 ton motsvarande ca 52 procent av den förväntade årliga inköpsvolymen). Mätningarna av verkligt värde tillhör nivå 2 i hierarkin för verkligt värde i IFRS 13.

Finansiella instrument Belopp i MSEK, om inte annat anges	Redovisat värde		Verkligt värde	
	30 jun 2018	30 jun 2017	30 jun 2018	30 jun 2017
<b>Värderingsnivå 2:</b>				
Tillgångar värderade till verkligt värde	29	4	29	4
Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	486	403	486	403
Skulder värderade till verkligt värde	0	0	0	0
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	768	551	768	551
<b>Värderingsnivå 3:</b>				
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	10	0	10	0

## Not 9 – Rörelsesegment

Nordic Waterproofings verksamhet och grunden för indelningen i segment är de olika produkter eller tjänster som varje segment levererar. Koncernens rörelsesegment består av Products & Solutions och Installation Services. Products & Solutions omfattar försäljning av både egentillverkade produkter och lösningar samt externt inköpta varor och tillhörande tjänster. Installation Services omfattar koncernens hel- och delägda entreprenörsverksamheter inom takläggning. Koncernposter och Elimineringar omfattar moderbolagsfunktioner, däribland finansiell funktion, samt eliminering av intern försäljning från Products & Solutions till Installation Services.

Information om nettoförsäljningen från externa kunder EBITDA före jämförelsestörande poster samt rörelseresultat (EBIT) före jämförelsestörande poster per segment framgår av tabellerna på sida 11.

Internprissättningen mellan segmenten fastställs på armslängds avstånd, dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, är välinformerade och har ett intresse av att transaktionen genomförs. Tillgångar och investeringar redovisas baserat på var tillgången är allokerad.

Belopp i MSEK om inget annat anges	Products & Solutions		Installation Services		Koncerngemensamt och elimineringar		Koncernen	
	6M 2018	6M 2017	6M 2018	6M 2017	6M 2018	6M 2017	6M 2018	6M 2017
Intäkter från externa kunder	890	680	320	303	0	0	1 210	983
Intäkter från andra segment	42	49	0	0	-42	-49	0	0
<b>Intäkter, totalt</b>	<b>932</b>	<b>729</b>	<b>320</b>	<b>303</b>	<b>-42</b>	<b>-49</b>	<b>1 210</b>	<b>983</b>
<b>EBITDA före jämförelsestörande poster</b>	<b>125</b>	<b>103</b>	<b>11</b>	<b>9</b>	<b>-18</b>	<b>-18</b>	<b>117</b>	<b>94</b>
Avskrivningar	-29	-12	-3	-1	-1	-1	-33	-14
<b>EBIT före jämförelsestörande poster</b>	<b>96</b>	<b>91</b>	<b>8</b>	<b>8</b>	<b>-19</b>	<b>-19</b>	<b>85</b>	<b>80</b>
Jämförelsestörande poster	-5	-10	0	-1	-1	0	-6	-11
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>91</b>	<b>82</b>	<b>8</b>	<b>7</b>	<b>-20</b>	<b>-20</b>	<b>79</b>	<b>69</b>
Finansnetto							-9	-7
<b>Resultat efter finansiella poster men före skatt (EBT)</b>							<b>70</b>	<b>63</b>
Skatt							-14	-13
<b>Resultat för perioden</b>							<b>55</b>	<b>50</b>
<i>Tillgångar</i>								
Immateriella anläggningstillgångar (goodwill & kundrelationer)	734	566	128	120	8	6	870	692
Materiella anläggningstillgångar	215	173	12	11	1	1	228	185
Andelar i intresseföretag	0	0	37	21	0	0	37	21
Varulager	327	237	8	8	0	0	335	245
Övriga tillgångar	437	305	141	147	-43	-45	535	408
Ej allokerade tillgångar					72	99	72	99
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 713</b>	<b>1 282</b>	<b>325</b>	<b>306</b>	<b>37</b>	<b>61</b>	<b>2 076</b>	<b>1 649</b>
<i>Skulder och Eget kapital</i>								
Eget kapital					1 048	911	1 048	911
Övriga skulder	397	290	94	80	-66	-44	425	326
Ej allokerade skulder					603	412	603	412
<b>Summa skulder och eget kapital</b>	<b>397</b>	<b>290</b>	<b>94</b>	<b>80</b>	<b>1 585</b>	<b>1 279</b>	<b>2 076</b>	<b>1 649</b>
Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	16	5	3	2	3	0	23	7

## Not 10 – Närståendetransaktioner

Koncernen har närståenderelation med intresseföretag angivna i not 12 i årsredovisning för 2017. Transaktioner med närstående är prissatta på marknadsmässiga villkor. Inga transaktioner har ägt rum mellan Nordic Waterproofing och närstående parter som väsentligt har påverkat koncernens finansiella ställning och resultat under det andra kvartalet 2018.

## Definitioner

### Nyckeltal, enligt IFRS

Resultat per aktie	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare under perioden dividerat med under perioden genomsnittligt antal utestående aktier
--------------------	--

### Alternativa nyckeltal, ej definierade enligt IFRS

Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i procent av genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande
Avkastning på eget kapital före jämförelsestörande poster	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare med återlagda jämförelsestörande poster i procent av genomsnittligt eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande
Avkastning på sysselsatt kapital	Rörelseresultat i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital, beräknat som genomsnitt av periodens ingående och utgående balans
Avkastning på sysselsatt kapital, före jämförelsestörande poster	Rörelseresultat före jämförelsestörande poster i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital, beräknat som genomsnitt av periodens ingående och utgående balans
Avkastning på sysselsatt kapital, före jämförelsestörande poster exklusive goodwill	Rörelseresultat före jämförelsestörande poster i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital exklusive goodwill, beräknat som genomsnitt av periodens ingående och utgående balans och exklusive goodwill
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen under perioden
EBIT	Rörelseresultat
EBIT-marginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på såväl materiella som immateriella anläggningstillgångar
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på såväl materiella som immateriella anläggningstillgångar i procent av nettoomsättningen
Jämförelsestörande poster	Resultatposter som är av engångskaraktär och som har en betydande inverkan på resultatet och som därför utgör viktiga justeringar för att förstå den underliggande verksamhetsutvecklingen
R12	De senaste tolv månaderna/rullande tolv månader
Nettoskuld	Räntebärande skulder minus likvida medel
Nettoskuld/EBITDA före jämförelsestörande poster	Nettoskuld i förhållande till EBITDA före jämförelsestörande poster
Nettoskuldsättningsgrad	Nettoskuld i förhållande till eget kapital
Operativ cash conversion	Operativt kassaflöde som procent av EBITDA före jämförelsestörande poster under perioden
Operativt kassaflöde	EBITDA före jämförelsestörande poster plus utdelning från andelar i intresseföretag, minus kassaflöde från investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar, kassaflöde från förändringar i rörelsekapital och resultat från andelar i intresseföretag
Organisk tillväxt	Omsättningsökning justerad för förvärv och avyttring av koncernbolag samt eventuella valutakursförändringar. Ingen justering görs för antal arbetsdagar i perioden
Räntetäckningsgrad	Resultat efter finansnetto plus räntekostnader i förhållande till räntekostnader
Soliditet	Eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med icke räntebärande avsättningar och skulder

## Avstämning

Alternativa nyckeltal, ej definierade enligt IFRS

	Kv2 2018	Kv2 2017	6M 2018	6M 2017	R12 2018	12M 2017
<b>Sysselsatt kapital</b>						
Totala tillgångar	2 076	1 649	2 076	1 649	2 076	1 756
Övriga långfristiga skulder	-44	-8	-44	-8	-44	-37
Övriga avsättningar	-6	-5	-6	-5	-6	-6
Uppskjutna skatteskulder	-61	-41	-61	-41	-61	-53
Leverantörsskulder	-194	-151	-194	-151	-194	-91
Skatteskulder	-17	-7	-17	-7	-17	-9
Övriga kortfristiga skulder	-226	-170	-226	-170	-226	-190
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>1 529</b>	<b>1 267</b>	<b>1 529</b>	<b>1 267</b>	<b>1 529</b>	<b>1 370</b>
<b>EBITDA</b>						
EBIT	76	65	79	69	203	194
Minus: Avskrivningar	8	6	16	12	32	27
Minus: Amorteringar	9	2	17	2	27	13
Minus: Nedskrivningar	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>94</b>	<b>72</b>	<b>111</b>	<b>83</b>	<b>262</b>	<b>234</b>
<b>Räntetäckningsgrad</b>						
Resultat före skatt	71	63	70	63	181	174
Räntekostnader	3	2	5	4	9	8
Total	74	64	74	67	190	183
Räntekostnader	3	2	5	4	9	8
<b>Räntetäckningsgrad, multipel</b>	<b>26,7x</b>	<b>37,6x</b>	<b>15,6x</b>	<b>16,3x</b>	<b>20,8x</b>	<b>21,6x</b>
<b>Jämförelsestörande poster</b>						
Kostnader relaterade till förvärv	-2	-6	-5	-9	-10	-10
Övrigt	0	-1	-1	-2	-4	-4
<b>Jämförelsestörande poster</b>	<b>-2</b>	<b>-7</b>	<b>-6</b>	<b>-11</b>	<b>-14</b>	<b>-14</b>
<b>Nettoskuld</b>						
Långfristiga räntebärande skulder	422	356	422	356	422	360
Kortfristiga räntebärande skulder	59	0	59	0	59	0
Minus: Likvida medel	-51	-81	-51	-81	-51	-157
<b>Nettoskuld</b>	<b>430</b>	<b>274</b>	<b>430</b>	<b>274</b>	<b>430</b>	<b>204</b>
<b>Operativt kassaflöde</b>						
EBITDA före jämförelsestörande poster	96	79	117	94	271	248
Resultat från andelar i intresseföretag	-5	-5	-5	-5	-15	-15
Utdelning från andelar i intresseföretag	2	1	12	10	13	11
Förändring i rörelsekapital	-41	-83	-122	-120	-59	-56
Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar	-12	-4	-23	-7	-38	-23
<b>Operativt kassaflöde</b>	<b>41</b>	<b>-12</b>	<b>-20</b>	<b>-29</b>	<b>172</b>	<b>164</b>
<b>Avkastning på sysselsatt kapital</b>						
EBIT (R12)					203	194
Genomsnittligt sysselsatt kapital (IB+UB/2)					1 398	1 344
<b>Avkastning på sysselsatt kapital, %</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>14,5%</b>	<b>14,4%</b>
<b>Avkastning på sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster</b>						
EBIT (R12)					203	194
Jämförelsestörande poster (R12)					9	14
Genomsnittligt sysselsatt kapital (IB+UB/2)					1 398	1 344
<b>Avkastning på sysselsatt kapital före jämförelsestörande poster</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>15,2%</b>	<b>15,5%</b>
<b>Avkastn på syss kap före jämförelsestörande poster, ex goodwill</b>						
EBIT (R12)					203	194
Jämförelsestörande poster (R12)					9	14
Genomsnittligt sysselsatt kapital (IB+UB/2)					1 398	1 344
Goodwill (IB+UB/2)					730	674
<b>Avkastn på syss kap före jämförelsestörande poster, ex goodwill</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>31,7%</b>	<b>31,0%</b>
<b>Avkastning på eget kapital</b>						
Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare (R12)					143	137
Genomsnittligt eget kapital (IB+UB/2)					972	987
<b>Avkastning på eget kapital</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>14,8%</b>	<b>13,9%</b>
<b>Avkastning på eget kapital före jämförelsestörande poster</b>						
Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare (R12)					143	137
Jämförelsestörande poster (R12)					9	14
Genomsnittligt eget kapital (IB+UB/2)					972	987
<b>Avkastning på eget kapital före jämförelsestörande poster</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>n/a</b>	<b>15,7%</b>	<b>15,3%</b>



## Om Nordic Waterproofing Group

Nordic Waterproofing en av de ledande aktörerna på tätskiktmarknaden i Nordeuropa. Bolaget erbjuder högkvalitativa produkter och lösningar för taktätskikt i Sverige, Finland, Danmark, Norge, Belgien, Nederländerna, Polen, Storbritannien och Tyskland. Nordic Waterproofing tillhandahåller även installationstjänster genom helägda dotterbolag i Finland och genom delägda franchisebolag i Danmark. Nordic Waterproofing marknadsför sina produkter och lösningar under flera varumärken med mångårig historia, varav de flesta tillhör de mest etablerade och välkända varumärkena för tätskikt på sina respektive marknader, exempelvis Mataki, Trebolit, Phønix Tag Materialer, Kerabit, Nortett, SealEco, SPT-Painting, Taasinge Elementer, RVT och Veg Tech. Nordic Waterproofing Holding A/S är noterat i Mid Cap-segmentet på Nasdaq Stockholm med kortnamn NWG.

### Affärsmodell

Nordic Waterproofing utvecklar, tillverkar, marknadsför och distribuerar ett komplett sortiment av produkter och lösningar för skydd av byggnader och infrastruktur.

Våra produkter kännetecknas av hög kvalitet anpassad till lokala klimatförhållanden och byggnadsstandarder. Grunden i vårt erbjudande är produkter och tjänster som är enkla att använda samt har energi- och miljötänkande.

Vår höga servicenivå bygger på smarta logistiklösningar, förståelse av våra kunders nuvarande och framtida behov och alla våra engagerade medarbetares snabba och kunniga bemötande.

### Finansiell kalender

Delårsrapport, januari-september 2018

1 november 2018

### För mer information, vänligen kontakta

Martin Ellis, VD och koncernchef

tel: +45 31 21 36 69

Jonas Olin, CFO & investerarrelationer

tel: 0708 29 14 54

Denna information är sådan information som Nordic Waterproofing Holding A/S är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 16 augusti 2018, kl. 08:00 CEST.

Denna rapport innehåller framtidsinriktade uttalanden som är baserade på de nuvarande förväntningarna hos ledningen för Nordic Waterproofing. Trots att ledningen tror att de förväntningar som avspeglas i dessa framtidsinriktade uttalanden är skäliga kan det inte lämnas någon försäkran om att dessa förväntningar kommer att infrias. Därför kan resultaten skilja sig väsentligt från de som antyds i de framtidsinriktade uttalandena till följd av bland annat förändringar i de ekonomiska, marknads- och konkurrensrelaterade förutsättningarna, ändringar av regelverk och andra statliga åtgärder, svängningar i växelkurser och andra faktorer.

Den svenska versionen är en översättning av det engelska originalet. Vid eventuella skillnader gäller den engelska versionen.

