


SOLID TILLVÄXT OCH FINANSIELL UTVECKLING

1 januari – 31 december 2019

 Datum 2020.06.15

Presentation årsstämma 2020

Martin Ellis (CEO)

Uttalandena om framtiden i denna presentation innehåller en del av risk och osäkerhet, både i allmänhet och specifika termer, vilket innebär att den faktiska utvecklingen kan avvika avsevärt från uttalandena om framtiden.

NORDIC 
WATERPROOFING

Covid-19 status uppdatering

- Första prioritet är våra medarbetares och kunders hälsa
- Ett fåtal bekräftade fall bland våra kollegor
- Vår verksamhet har fortsatt nära det normala i de flesta länder (utom Storbritannien och Belgien)
- Särskilt fokus på kundkreditrisk, kostnadskontroll och likviditetshantering
- Den framtida effekten på vår verksamhet är svår att bedöma, men en viss avmattning bör förväntas om 6 till 18 månader vid negativ BNP-utveckling
- Stolta över det arbete våra kollegor inom gruppen gör, med stark motivation och hög effektivitet, under dessa svåra förutsättningar



Solid tillväxt och finansiell utveckling 2019

- Koncernens nettoomsättning var 3 122 MSEK (2 680), +16%
 - 7% organisk tillväxt i lokal valuta
 - 7% från förvärv
 - 2% från valutaeffekter
- EBITDA ökade till 371 MSEK (274), +35%
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade till 260 MSEK (212), +23%
- Operativt kassaflöde var 306 MSEK (180)
- Vinst per aktie före utspädning var 8,19 SEK (6,30)



Resultaträkning

MSEK	2019	2018	Förändring, %
Nettoomsättning	3 122	2 680	+16%
Bruttoresultat	813	680	+20%
EBITDA	371	274	+35%
Rörelseresultat (EBIT)	260	212	+23%
Finansnetto	-28	-22	n/a
Resultat före skatt	233	190	+23%
Skatt	-37	-38	n/a
Resultat efter skatt	193	152	+27%

- Stabil tillväxt på alla resultatrader i resultaträkningen
- IFRS 16 har påverkat EBITDA 2019 med +48 MSEK, medan effekten på EBIT och resultat varit obetydlig
- Effektiv skattesats 15,8% (20,2%), förklaras främst av betydande resultatförbättring i Finland där ingen skattekostnad redovisas på grund av underskottsavdrag samt ökad vinst i danska intressebolagen.

Balansräkning

MSEK	2019-12-31	2018-12-31
Anläggningstillgångar	1 598	1 324
Omsättningstillgångar	938	803
Summa tillgångar	2 536	2 127
Eget kapital	1 209	1 106
Långfristiga skulder	903	535
Kortfristiga skulder	424	486
Totalt eget kapital och skulder	2 536	2 127
Sysselsatt kapital	2 016	1 653
Avkastning på sysselsatt kapital	14,2%	14,0%
Nettoskuld (räntebärande)	610	442
Soliditet	48%	52%
Nettoskuldsättningsgrad	0.5x	0.4x
Nettoskuld/EBITDA	1.6x	1.6x

- Distri Pond konsolideras från och med februari 2019
- Implementering av IFRS 16 har ökat kapitalet vid slutet av året med 110 MSEK
- Avkastning på sysselsatt kapital ligger över det långsiktiga finansiella målet på 13,0% på grund av det starka rörelseresultatet 2019
- Nettoskuld/EBITDA var 1,6x och minskade på grund av starkt kassaflöde och ökad vinst

Finansiella mål uppnådda

Försäljningstillväxt

NWG:s mål är att överträffa tillväxten på koncernens nuvarande marknader genom organisk tillväxt.

Dessutom räknar koncernen med att växa genom selektiva förvärv



Lönsamhet

NWG:s mål är att generera en avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) som överstiger 13,0 procent för räkenskapsåret



Kapitalstruktur

Räntebärande nettoskulder i förhållande till EBITDA får inte överstiga 3 gånger vid årets slut



Utdelningspolicy

NWG siktar på att dela ut en årlig utdelning på mer än 50 procent av nettovinsten. Utbetalningsbeslutet kommer att baseras på koncernens finansiella ställning, investeringsbehov, likviditetsposition samt allmänna ekonomiska och affärsmässiga förhållanden



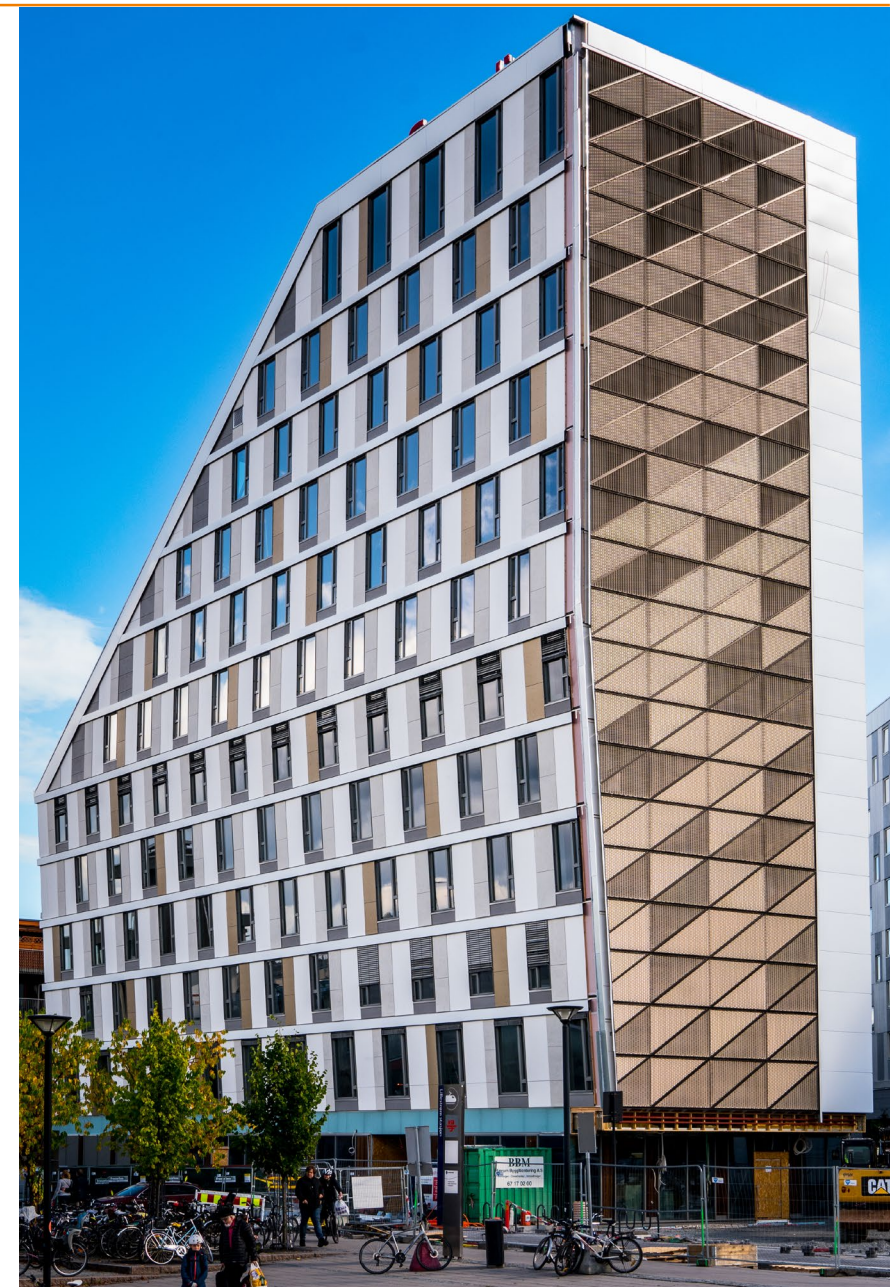
Strategisk uppdatering – fortsatt fokus på organisk tillväxt och lönsamhet

Organisk tillväxt från utveckling av våra senaste förvärv, vilka bygger på våra nya plattformar i prefabricerade element och grön infrastruktur

När det gäller förvärv behåller vi vårt fokus och selektiva förhållningsätt på små och medelstora företag som presenterar god synergistisk potential med våra befintliga verksamheter, för att

- utvidga vårt produkt- och tjänsteutbud
- dra nytta av megatrender inom byggbranschen
 - miljövänliga lösningar (användning av träelement, grön infrastruktur och solenergi)
 - prefabricering
- integrera framåt för att öka exponeringen mot slutkunder
 - t ex Distri Pond som förvärvades under 2019 och använder EPDM. Utfall under 2019 var i enlighet med plan.

Att främja hållbarhet är ett centralt fokus, exemplifierat av vårt senaste förvärv, Playgreen Finland Oy, vilka arbetar med lösningar inom solenergi



Förvärv av 25% i Playgreen Finland Oy

- Ett finskt företag verksamt med att erbjuda design, försäljning och installationer av solenergilösningar samt design- och installationsstationer för elbilar.
- Playgreen Finland Oy hade under 2019 en försäljning på 3,3 miljoner euro och hade 22 anställda.
- NWG förvärvade 1 juni 25% för 120.000 € samt har en option att förvärva ytterligare 55% inom två år.
- Potentiella synergier inom marknadsföring, försäljning, lösningsutveckling och installationstjänster.
- Förvärvet är ytterligare ett steg för NWG i vår ambition att erbjuda mer hållbara och miljöeffektiva lösningar för byggbranschen



Starkt första kvartal 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 670 MSEK (569), en ökning med 18%
 - 14% organisk tillväxt i lokal valuta
 - 3% från förvärv
 - 1% från valutaeffekter
- EBITDA ökade till 32 MSEK (18), en ökning med 80%
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade till 2 MSEK (-7), från negativt till positivt
- För årsstämman föreslår styrelsen att bemyndigas att till nästa årsstämma fatta beslut om att dela ut upp till 4,50 kronor per aktie i utdelning
- Stark början på året. Eftersom den potentiella effekten av Covid-19 för närvarande är okänd är det i nuläget inte möjligt att ge ytterligare vägledning om rörelseresultatet (EBIT) under resten av året.





Tack för er uppmärksamhet!

We make waterproofing easy